

IMPACTO DE LOS CONFLICTOS POLÍTICOS, SOCIALES Y ECONÓMICOS SOBRE EL COMERCIO BILATERAL ENTRE COLOMBIA Y VENEZUELA (2005-2022)

Presentado por:

Sara Valentina Cañón Gómez

Migday Patricia Galvis Fernández

Escuela Colombiana de Ingeniería Julio Garavito

2023

Bogotá D.C

Tabla de contenido

Resumen	¡Error! Marcador no definido.
Capítulo I.....	3
Introducción	3
Justificación	4
Título:	5
Pregunta:.....	5
Hipótesis:.....	5
Objetivo general:	5
Objetivos específicos:	5
Marco teórico	6
Marco metodológico	9
Capítulo II.....	13
Hitos políticos y sociales influyentes en la tensión diplomática entre Colombia y Venezuela.....	13
Capítulo III	20
Hechos estilizados sobre el comercio bilateral entre Colombia y Venezuela	20
Exportaciones Colombianas hacia Venezuela 2005-2022.....	20
Importaciones Venezolanas hacia Colombia 2005-2022	21
Capítulo IV.....	22
Comparativa de los socios comerciales de Colombia en relación con Venezuela	22
Capítulo V	27
Evolución de la Balanza Comercial de Colombia y factores incidentes: Impacto con el cierre y apertura de la Frontera con Venezuela	27
Balanza comercial de Colombia 2005-2022.....	27
Balanza comercial de Venezuela 2005-2022	29
Comparativa de la Balanza Comercial Bilateral entre Colombia y Venezuela 2005-2022.....	30
Productos venezolanos importados por Colombia	31
Capítulo VI.....	35

Economía colombiana en el marco del comercio internacional conforme al impacto del conflicto bilateral con Venezuela.....	35
Resultados indicadores comercio bilateral.....	36
Resultados modelo econométrico	44
Capítulo VII Consideraciones finales	52
Referencias	55
Anexos.....	57

Capítulo I

Introducción

La inestabilidad del comercio bilateral entre Colombia y Venezuela radica en un contexto político con efectos sociales y económicos, que se presentaron dentro del gobierno de Andrés Pastrana (1998-2002) relacionado con las fuerzas armadas revolucionarias de Colombia (FARC), debido a que su programa de gobierno se caracterizó por el proceso de negociación, el proceso de paz estaba orientado a conseguir apoyos políticos y financieros en la comunidad internacional para la solución del conflicto armado interno colombiano; sin embargo, fue un proceso de dialogo fallido que estuvo acompañado por gobiernos de varios países, organizaciones multilaterales, organizaciones no gubernamentales (ONG) y sectores de la sociedad civil colombiana y extranjera.

Dentro del proceso se destaca que existió un fuerte vínculo con el país vecino Venezuela, ya que en agosto de 1999 el expresidente Hugo Chávez con mandato de 1999-2013, afirmó públicamente que se reuniría con voceros de la guerrilla de las FARC sin consultar al gobierno colombiano, ocasionando un deterioro frente al apoyo y confianza entre a los dos países; por lo que demuestra que las relaciones políticas no comprendían fines en común, y dichas situaciones se volvieron anuncios reiterativos, pues Venezuela demostraba una fuerte tendencia a apoyar de manera política a las FARC, otorgándoles incluso estatus político, ya que reconocía e invitaba a líderes de dicho grupo a diferentes eventos en Caracas.

No obstante, frente al marco de diferencias entre ambos gobiernos se evidencia que se generaron fuertes incidentes diplomáticos, como casos puntuales se encuentra que, en febrero de 1999 el presidente Hugo Chávez declaró la neutralidad del gobierno de Venezuela en el conflicto del Estado colombiano con la guerrilla, siendo que esta declaración marcó un alejamiento de las posiciones en materia de política exterior y comercio internacional. Adicionalmente, se afirma que en mayo de 1999 a raíz de los choques e intereses políticos se produjo la crisis del transporte transfronterizo, en donde, Venezuela prohibió que los transportistas colombianos, transitaran libremente por el territorio venezolano, a pesar de que así lo establecía la normativa la comunidad de naciones andinas (CAN).

Bajo las condiciones actuales de comercio en el mundo, se evidencia la importancia de este en la economía nacional, entre estos factores se encuentra el comercio bilateral entre Colombia y

Venezuela, que comprende una relevancia fundamental para determinar las causas y el impacto ha tenido en el crecimiento de sus economías y el desarrollo de la balanza comercial. No obstante, el análisis de los conflictos políticos, sociales y económicos en el comercio bilateral de dichos países es elemental para tener las herramientas sustanciales para comprender los impactos económicos de los conflictos en el intercambio comercial entre ambos países. A través del análisis de variables económicas como el comercio internacional, la inversión extranjera y los flujos de capital, se podrían identificar los efectos negativos que los conflictos políticos y sociales han tenido en las relaciones económicas bilaterales. Destacando, la importancia de identificar las causas y efectos debido a que el comercio internacional comprende un rol bastante significativo en el curso y ciclo de la economía.

Justificación

Históricamente, Venezuela ha desempeñado un papel significativo como socio comercial clave para Colombia. En el año 2005, el país vecino representaba el segundo destino más importante para las exportaciones colombianas, con una destacada participación del 14.5%. No obstante, esta cifra ha experimentado una marcada disminución, alcanzando apenas el 2.7% en el año 2022. Este declive se atribuye directamente al prolongado conflicto bilateral que ha caracterizado las relaciones entre ambos países a lo largo del periodo 2005-2022.

La importancia de Venezuela como socio comercial se cimenta en diversos factores. En primer lugar, la proximidad geográfica, con una extensa frontera compartida de más de 2,200 kilómetros, facilita el intercambio comercial y la inversión entre ambos países. Además, la complementariedad económica entre Colombia y Venezuela, donde el primero es un exportador de bienes manufacturados y el segundo un exportador de petróleo y gas, ha contribuido históricamente al fortalecimiento de sus lazos comerciales.

Los aspectos sociales y políticos, por otro lado, han desempeñado un papel crucial en la evolución de la balanza comercial. El conflicto bilateral iniciado en 2005 ha generado efectos negativos palpables en el intercambio comercial entre ambos países. La migración masiva de venezolanos hacia Colombia ha alterado la demanda de bienes y servicios en Venezuela, afectando directamente las exportaciones colombianas. Asimismo, el aumento de la inseguridad en la frontera ha obstaculizado el transporte de bienes y servicios, generando un impacto negativo en el comercio bilateral. A nivel político, el cierre de la frontera en 2015 y las tensiones diplomáticas subsiguientes han tenido consecuencias desfavorables en el intercambio de bienes y servicios entre ambos países, reduciendo significativamente su capacidad para llevar a cabo transacciones comerciales y afectando negativamente las exportaciones colombianas.

El propósito fundamental de este trabajo consiste en examinar de manera exhaustiva el impacto que los factores políticos, sociales y económicos han tenido en la balanza comercial entre Colombia y Venezuela, especialmente en el periodo comprendido entre 2005 y 2022, marcado por un conflicto bilateral que ha dejado huellas significativas en las relaciones comerciales entre ambas

naciones. La elección de este intervalo temporal se fundamenta en varias consideraciones que potencian la validez y pertinencia de la investigación. En primer lugar, la disponibilidad de datos a partir de 2005 ofrece la oportunidad de llevar a cabo un análisis riguroso y detallado de las variables clave que han configurado la dinámica del comercio bilateral. Esta sistematización de información facilita una evaluación precisa de la evolución de la balanza comercial en un periodo donde las tensiones bilaterales se manifestaron de manera palpable.

Las fluctuaciones evidenciadas en la balanza comercial durante el periodo de 2005 a 2022 se han revelado de manera más pronunciada, sirviendo como indicadores tangibles de las implicaciones de las acciones políticas y sociales en el conflicto bilateral. Identificar y analizar minuciosamente estas variaciones resulta esencial para comprender integralmente la pregunta central de esta investigación.

Título:

Impacto de los conflictos políticos, sociales y económicos sobre el comercio bilateral entre Colombia y Venezuela (2005-2022)

Pregunta:

¿Generaron los factores políticos, sociales y económicos un efecto negativo sobre la balanza comercial colombiana con Venezuela en el periodo 2005-2022?

Hipótesis:

Los conflictos económicos, sociales y políticos afectaron los flujos de comercio bilateral entre Colombia y Venezuela.

Objetivo general:

Evaluar el impacto del conflicto político, social y económico sobre el comercio bilateral entre Colombia y Venezuela, medido por la balanza comercial.

Objetivos específicos:

- Identificar hitos políticos y sociales que han afectado históricamente las relaciones diplomáticas entre Colombia y Venezuela.
- Exponer los principales productos exportados e importados de Colombia a Venezuela antes, durante y después del conflicto del comercio bilateral y analizar su comportamiento.
- Realizar un análisis comparativo de los principales socios comerciales de Colombia respecto a Venezuela.
- Analizar el comportamiento de la balanza comercial de Colombia y los factores macroeconómicos que incidieron en ella, durante el cierre y después de la apertura de la frontera con Venezuela.
- Evaluar la economía colombiana en el marco del comercio internacional, considerando el impacto del conflicto bilateral con Venezuela, mediante la utilización de indicadores de apertura y cobertura económica, y ventajas comparativas reveladas.

Marco teórico

El presente marco teórico está compuesto de conceptos claves para analizar el impacto de los conflictos económico, político y social entre Colombia y Venezuela en el comercio bilateral de ambos países. Para esto, se expone la importancia de los conflictos en el comercio de ambos países, así como las causas, su evolución y etapas a lo largo del tiempo. Además, se expone el concepto de balanza comercial, comercio bilateral y de comercio entre naciones fronterizas.

La relación entre Colombia y Venezuela ha tenido presencia de inestabilidad, la cual tuvo un incremento luego del año 2004, esta inestabilidad puede ser resaltada en los efectos sobre el comercio bilateral (importaciones y exportaciones) y es causada por los conflictos político, económico y social entre ambos países.

Las relaciones entre Colombia y Venezuela se pueden dividir en 5 etapas “Primero, un periodo que oscila entre 1830 y 1914, en el cual se buscó establecer las líneas fronterizas. Posteriormente, desde 1969 a 1989, la agenda bilateral se centra en el tema del golfo, dejando de lado temas prioritarios de orden social, económico y político inherentes a dos países.” (Roberto González Arana, 2014) como tercera etapa se encuentra el orden mundial luego del derrumbe del socialismo, la cuarta etapa se encuentra con el mandato de Hugo Chávez y Álvaro Uribe, y, por último, la quinta etapa con la llegada de Juan Manuel Santos a la presidencia.

Por otra parte, para cumplir con los objetivos del trabajo, se destacan los siguientes conceptos:

Balanza comercial

La balanza comercial es un registro que contiene el intercambio de bienes entre países, está compuesta de la diferencia entre importaciones y exportaciones. Este resultado podría ser positivo (Superávit comercial¹) o negativo (Déficit comercial²). De la balanza comercial se puede obtener la tasa de cobertura, el cual es un indicador que se mide en porcentaje y mide la cantidad de exportaciones que se pueden pagar con las importaciones en el mismo periodo. “Cuando las exportaciones superan a las importaciones, significa que la tasa de cobertura es mayor que 100, lo que implica un superávit en la balanza comercial. En el caso contrario, es decir, cuando las importaciones son mayores que las exportaciones, el valor es menor que 100 y, por tanto, hablamos de un déficit. En este

¹ “Cantidad por la cual el valor total de las compras de los consumidores, las empresas y los gobiernos extranjeros a proveedores locales excede el valor total de las compras de los consumidores, las empresas y el gobierno nacional a proveedores extranjeros” (Perú, s.f.).

² Sucede cuando las compras de bienes extranjeros son mayores a las ventas de bienes hacia exterior.

último caso, por tanto, el saldo de la balanza comercial será negativo.” (La tasa de cobertura y otros indicadores claves para el comercio exterior, 2022).

Dado que la balanza comercial se obtiene de los datos de importaciones y exportaciones se presentan las siguientes tablas correspondientes a balanza comercial de Venezuela y Colombia.

Colombia, balanza comercial según grupos económicos y principales países 1995 - 2022 (Millones de dólares FOB)													
	Total balanza comercial	Principales países											
		Estados Unidos	Venezuela	Perú	Chile	Ecuador	Japón	Alemania	México	Canadá	Brasil	China	Resto de países
2005	1.347,2	2.816,4	933,0	379,0	-41,6	813,8	-324,5	-394,5	-1.116,4	-46,8	-1.139,5	-1.226,2	694,4
2006	-22,0	3.147,9	1.288,8	198,5	-217,4	573,4	-549,2	-521,3	-1.610,4	-174,9	-1.568,4	-1.556,2	967,1
2007	-528,1	2.065,2	3.965,9	237,0	-239,6	567,1	-738,9	-603,7	-2.447,6	-310,8	-1.778,5	-2.220,0	975,8
2008	-366,0	2.999,2	4.930,2	145,9	164,8	704,2	-706,9	-888,8	-2.403,9	-417,6	-1.558,8	-3.759,1	424,6
2009	1.665,0	3.856,9	3.521,6	191,6	78,0	582,7	-444,2	-919,6	-1.663,4	-240,2	-1.459,7	-2.529,5	690,9
2010	1.559,4	6.821,9	1.131,5	376,7	368,4	992,8	-575,9	-1.298,5	-3.055,9	-220,2	-1.254,7	-3.275,4	1.548,7
2011	5.358,4	8.991,0	1.190,9	334,6	1.358,5	867,6	-831,7	-1.646,7	-5.144,2	-273,4	-1.322,4	-5.676,5	7.510,7
2012	4.023,0	8.244,0	2.053,4	688,9	1.283,6	846,8	-1.224,7	-1.783,7	-5.398,9	-599,5	-1.428,6	-5.859,8	7.201,5
2013	2.206,0	2.780,3	1.846,1	436,2	726,1	1.119,3	-1.011,5	-1.339,4	-4.436,0	-542,4	-866,7	-4.737,6	8.231,8
2014	-6.231,1	-3.185,6	1.567,1	15,3	116,0	995,1	-1.018,8	-1.815,7	-4.176,8	-416,9	-742,2	-5.397,5	7.828,8
2015	-15.580,5	-4.773,6	789,3	239,8	1,5	710,9	-633,9	-1.701,8	-2.806,0	-393,4	-807,6	-7.259,0	1.053,4
2016	-11.081,1	-1.007,0	443,9	392,2	-15,0	419,9	-628,6	-1.172,4	-2.361,3	-316,7	-1.034,5	-6.870,5	1.068,9
2017	-5.950,4	-802,5	116,4	496,6	373,9	772,6	-611,8	-1.335,9	-1.788,5	-208,7	-835,1	-6.106,4	3.978,8
2018	-7.039,9	-1.669,1	229,8	438,8	497,3	1.066,1	-750,4	-1.656,6	-2.188,2	86,9	-1.149,1	-5.907,3	3.962,1
2019	-10.781,6	-1.079,7	154,6	425,7	347,9	1.154,9	-704,2	-1.626,7	-2.344,8	-374,8	-1.566,1	-5.913,6	745,2
2020	-10.129,6	-992,7	170,0	200,0	204,3	706,7	-431,7	-1.086,8	-1.671,6	-273,5	-1.053,8	-7.053,9	1.153,4
2021	-15.258,8	-2.432,4	268,6	262,1	390,8	954,9	-719,3	-1.251,1	-2.462,6	-197,6	-1.192,5	-9.447,1	567,5
2022	-15.258,8	-3.171,9	536,2	138,3	681,0	969,9	-695,2	-1.363,5	-2.231,0	19,1	-2.681,1	-14.389,3	6.928,8

Tabla 1:Elaboración propia por los autores con datos obtenidos del DANE

Adicional a esto, hay diversos factores económicos que inciden en la balanza comercial, tales como la tasa de cambio ³o la tasa de interés⁴.

Apertura medida por exportaciones: Mide el grado de presencia en los mercados internacionales con base en las exportaciones.

Apertura medida por importaciones: Mide el grado de presencia en los mercados internacionales con base en las importaciones.

Apertura medida por el promedio del intercambio comercial: La economía se encuentra más presente en los mercados internacionales cuanto mayor es el grado de apertura, es decir, con la participación mayor de importaciones y exportaciones en el PIB.

³ Relación entre dos monedas (Cantidad que se paga de moneda local por una unidad de moneda extranjera).

⁴ Porcentaje de interés que se paga por utilizar una cierta cantidad de dinero.

Teorías de comercio exterior

A continuación, se presentan teorías de comercio exterior que pueden ser de utilidad para comprender el objetivo del trabajo:

Teoría de la ventaja absoluta de Adam Smith: Esta teoría brinda una gran importancia al libre comercio de los países para la existencia de la riqueza y el incremento de esta. De esta forma se define como no incurrir en costos mayores si se puede producir un bien en lugar de comprarlo.

Teoría pura y monetaria del comercio internacional: El comercio está conformado por teoría pura y teoría monetaria, la primera considera el enfoque positivo y el análisis del bienestar, contando con planteamientos teóricos. La segunda, comprende “La aplicación de los principios monetarios al intercambio internacional, o, dicho de otra manera, el enfoque que explica la circulación de la moneda, así como sus efectos en: el precio de las mercancías, el saldo comercial, los ingresos, el tipo de cambio y el tipo de interés” (Avalos, 2001) y el análisis de un proceso de ajuste empleando instrumentos financieros, monetarios y cambiarios.

Teoría de la ventaja comparativa de David Ricardo: En la presente teoría las fuerzas de mercado asignan recursos a los sectores más productivos, importando bienes si se es productivo en la exportación de otros bienes. Exportan los bienes para los cuales son más productivos, e importan los bienes en los cuales disminuye su productividad.

Teoría de las relaciones internacionales de precios: Teoría creada por David Hume que estipula que tener mucho dinero perjudica a un país ya que suben sus precios y a la vez sus salarios.

Marco metodológico

Para el desarrollo de los objetivos propuestos, se plantea utilizar los indicadores mencionados con anterioridad, se dan uso a las variables que conforman los indicadores desde el año 2005 hasta el 2022. Además, añadir un modelo econométrico de Balanza Comercial para estudiar más a fondo la influencia de los conflictos político, social y económico en el comercio internacional entre Colombia y Venezuela, al tomar como variable principal la balanza comercial de Colombia.

La elección de este intervalo temporal se justifica por disponibilidad de datos e información pertinente que abarca estos años. La amplitud y consistencia de los registros facilitan una investigación exhaustiva y rigurosa, permitiendo así una evaluación más precisa de la evolución de las variables clave en el comercio bilateral entre Colombia y Venezuela.

Durante el periodo 2005-2022, se han manifestado de manera más marcada y evidente las fluctuaciones de la balanza comercial colombiana con Venezuela, como resultado de las acciones políticas y sociales en el conflicto bilateral. La identificación y análisis detallado de estas

fluctuaciones son esenciales para la comprensión integral de la pregunta central de esta investigación. Por lo tanto, se considera que este periodo es el más adecuado para llevar a cabo el estudio propuesto.

Indicadores para analizar:

Indicador	Descripción	Interpretación
1. Balanza comercial	$BC = X_i - M_i$	El resultado se expresa de dos maneras: <ul style="list-style-type: none"> ➤ Balanza positiva o superávit comercial: cuando se exporta una mayor cantidad de productos de los que ingresan en el país, por parte de otros países. ➤ Balanza negativa o déficit comercial: cuando las importaciones son mayores a las exportaciones.
2. Tasa de cobertura	$TC = \frac{X_i}{M_i} \times 100$	Mide el superávit y déficit de la balanza comercial, cuando la tasa de cobertura es mayor a 100 el volumen de exportaciones supera las importaciones, caso contrario cuando la tasa de cobertura es menor a 100.
3. Apertura medida por exportaciones	$AX = \frac{X_i}{PIB_i} \times 100$	Valores más cercanos a 100% indican mayor apertura económica del país en términos de exportaciones, es decir, que mayor porcentaje de la producción económica total de un país se destina a las exportaciones.
4. Apertura medida por importaciones	$AM = \frac{M_i}{PIB_i} \times 100$	Valores más cercanos a 100% indican mayor apertura económica del país en términos de importaciones, es decir, mide la proporción de bienes y servicios que un país importa desde otros países en relación con su producción económica total.
5. Apertura medida por el promedio de intercambio comercial	$AIC = \frac{((X_i - M_i)/2)}{PIB_i} \times 100$	Valores más cercanos a 100% reflejan mayor apertura económica de un país a través del cálculo del promedio de sus intercambios comerciales con otros países en un período específico. <ul style="list-style-type: none"> ➤ Si el AIC equivale a 0% evidencia un país que no realiza actividades de comercio con el exterior, de manera autárquica. Mientras que, si el AIC tome el valor de 100%, refleja un país que exporta todo lo que produce e importa todo lo que consume o invierte.

<p>6. Ventajas comparadas reveladas</p>	$IVCR_{it}^k = \frac{X_{cvt}^k - M_{ijt}^k}{X_{iwt}^k - M_{iwt}^k}$	<p>Permite analizar las ventajas o desventajas comparativas de los intercambios comerciales de un país con sus aliados comerciales.</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Un valor cercano a 1 sugiere una fuerte ventaja comparativa en ese bien o servicio, mientras que un valor cercano a 0 indica una debilidad en esa área en comparación con otros países
---	---	--

Tabla 2: Indicadores para analizar. Fuente: Elaboración propia de los autores

Notas: BC = Balanza comercial; X_i = Exportaciones del país; M_i = Importaciones del país;
 TC = Tasa de cobertura; AX = Apertura medida por X_i ; PIB_i = Producto interno bruto del país i ;
 AM = Apertura medida por M_i ; AIC = Apertura medida por el intercambio comercial;
 X_{ijt}^k = Exportaciones que realizó Colombia al mercado venezolano en el periodo t ;
 X_{iwt} = Exportaciones que realizadas por Colombia al mundo;
 M_{ijt}^k = Importaciones que realizó Colombia al mercado venezolano en el periodo t ;
 M_{iwt} = Importaciones que realizadas por Colombia al mundo.

Modelo econométrico de balanza comercial:

Se utilizará un modelo econométrico de panel de datos de balanza comercial, para el cual se utilizarán datos desde 2005 a 2022 respectivamente para todas las variables que lo conforman y ambos países. El modelo está estructurado de la siguiente forma:

$$BC_{it} = \beta_0 + \beta_1 mign_{it} + \beta_2 TD_{it} + \beta_3 EMBI_{it} + \beta_4 icb_{it} + \beta_5 exp_{it} + \beta_6 imp_{it} + \beta_7 gae_{it} + \beta_9 PIB_{it} + \beta_{10} VarPIB_{it} + \beta_{11} IPC_{it} + \beta_{12} PEA_{it} + \beta_{13} ITCR_{it} + \beta_{14} RPINT_{it}$$

En donde cada variable corresponde a:

i : País

t : Año

BC : Balanza comercial.

$mign$: Migración neta.

TD : Tasa de desempleo en forma porcentual.

$EMBI$: Indicador EMBI de riesgo país⁵.

icb : Índice de competitividad global.⁶

⁵El EMBI (Emerging Markets Bonds Index) es un indicador de riesgo país que toma la diferencia de tasa de interés que pagan los bonos en dólares, emitidos por países subdesarrollados y los Bonos del Tesoro de Estados Unidos, considerados con una tasa libre de riesgo.” (Morgan, 2023)

⁶ Índice calculado por el Foro Económico Mundial, que analiza las condiciones de cada país a nivel institucional y su nivel de productividad para comparar sus niveles de prosperidad.

exp: Exportaciones en millones de dólares FOB.

imp: Importaciones en millones de dólares FOB.

gae: Grado de apertura económica.⁷

PIB_t: PIB a precios corrientes en millones de dólares.

VarPIB: Variación porcentual anual del PIB.

INF: Índice de precios al consumidor.

PEA: Población económicamente activa.

ITCR: Tasa de cambio representativa del mercado (Moneda local/dólar americano)

RPINT: Precio relativo de bienes transables y no transables.⁸

La investigación se llevará a cabo en las siguientes etapas:

1. Recolección de datos: Se recopilarán los datos necesarios para el análisis, los cuales se obtendrán de fuentes secundarias, como el Banco Mundial, el Fondo Monetario Internacional y el Banco Central de cada país.
2. Preparación de los datos: Se prepararán los datos para el análisis, lo cual implicará realizar comprobaciones de calidad, estandarización y transformación de las variables.
3. Estimación del modelo: Se estimará el modelo econométrico utilizando el método de mínimos cuadrados ordinarios.
4. Análisis de los resultados: Se analizarán los resultados del modelo para evaluar la relación entre las variables.
5. Pruebas adicionales: Se realizarán pruebas adicionales para analizar la relación entre las variables de la balanza comercial, utilizando las siguientes transformaciones:
 - a) Balanza comercial relativa: Se calculará la balanza comercial relativa como la diferencia entre las exportaciones e importaciones, dividida por el producto interno bruto.
 - b) Nivel-nivel: Se utilizarán las variables en su forma original.
 - c) Log-nivel: Se utilizarán las variables en logaritmo natural.

Estas pruebas permitirán evaluar la sensibilidad de los resultados a las transformaciones de las variables.

6. Evaluación de los resultados: Los resultados del análisis se evaluarán en función de los siguientes criterios:
 - a) Significancia estadística: Se evaluará la significatividad estadística de los coeficientes del modelo.

⁷ Es la suma de importaciones y exportaciones tomada como porcentaje del PIB.

⁸ Los bienes transables son aquellos que pueden ser comercializados internacionalmente, es decir, pueden ser importados y exportados. Los bienes no transables, por otro lado, son aquellos que solo pueden consumirse en la economía en que se producen; no pueden importarse ni exportarse. Dado lo anterior, el precio relativo de los bienes transables y no transables se refiere a la relación de precios entre estos dos tipos de bienes

- b) Relación entre las variables: Se evaluará la relación entre las variables de la balanza comercial.
- c) Elasticidades: Se calcularán las elasticidades de las variables independientes con respecto a la balanza comercial.

Los resultados del análisis se utilizarán para responder la pregunta objetivo del trabajo.

Capítulo II

Hitos políticos y sociales influyentes en la tensión diplomática entre Colombia y Venezuela

Históricamente, las relaciones políticas entre Colombia y Venezuela han oscilado entre la tensión generada por la definición y control de fronteras, el desbordamiento del conflicto colombiano, la configuración ideológica de los gobiernos y la percepción frente a los procesos de integración; y la cooperación, materializada en proyectos binacionales de infraestructura, flujos de comercio inestables, y las dinámicas propias de la frontera en el nivel social y económico.

Con lo cual, la inestabilidad del comercio bilateral entre los dos países radica en un contexto político con efectos sociales y económicos, pues emana inicialmente desde 1830, cuando se desintegró la Gran Colombia, y hasta 1989 en donde las relaciones entre Venezuela y Colombia estuvieron influenciadas por las controversias derivadas de la delimitación de fronteras, conforme al tratado Pombo- Michelena en 1833, un paso importante para resolver los conflictos territoriales entre Colombia y Venezuela en el siglo XIX. Aunque no resolvió todos los problemas fronterizos de manera definitiva, sentó las bases para futuras negociaciones y estableció un marco para la resolución pacífica de disputas entre ambos países; debido a que contemplaba una frontera común, delimitación de los territorios disputados y navegación fluvial, conforme al tratado de demarcación de Fronteras y navegación de los Ríos Comunes en 1941. (Ramírez León, 1997).

Con dicho tratado, Venezuela perdió 108.350 Km²; en 1952 surgió el problema de la delimitación del Golfo y la soberanía sobre el Archipiélago de Los Monjes, que es un archipiélago integrado por tres grupos de rocas o islotes deshabitados y sin vegetación propia, situados en el mar Caribe a escasas 19 millas de la península Guajira; el cual, tras desintegrar la Gran Colombia este archipiélago era de propiedad de Colombia, luego del tratado de delimitación de fronteras con Venezuela quedó compartido, sin embargo, años después se dio la disputa y queda en manos de Venezuela; siendo una de las principales situaciones que empezó a fragmentar las relaciones diplomáticas entre estos países.

Secuencialmente, en 1987 se produjo una tensa situación en el Golfo de Venezuela con presencia de naves de guerra colombianas al Sur del paralelo de Castilletes, denominada la crisis de la corbeta Caldas, pues fue una situación de conflicto diplomático entre las repúblicas de Venezuela y Colombia, ya que el 9 de agosto de dicho año ingreso una corbeta de la Armada de Colombia en

aguas del Golfo de Venezuela, en donde no existe una delimitación aceptada por ambos países; que tuvo como causa la disputa sobre la soberanía de las áreas marinas y submarinas, aumentando las tensiones diplomáticas y ocasionando que la relación entre ambos países estuviera en su nivel más bajo en muchos años.

En el contexto de balanza comercial, se destaca las relaciones entre Colombia y Venezuela a partir de la postguerra, ya que bajo la orientación teórica de la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) estos países al igual que el resto de la región adoptaron la estrategia de desarrollo basada en la industrialización por sustitución de importaciones, la cual se caracterizó por una fuerte protección a la industria nacional y una amplia intervención del Estado en la economía. Sin embargo, a finales de los años cincuenta, la CEPAL evidenció que dichas limitaciones que imponía para el desarrollo con el hecho de producir solo para los mercados domésticos y con baja interacción comercial no era del todo favorable para ninguna de las economías; por lo cual, recomendó la integración económica regional para obtener economías de escala y así superar la debilidad de crecimiento económico. (Gutiérrez, 2011).

En 1960 se creó la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALALC), conocida desde 1980 como Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI), en la cual Colombia ingresó en 1961 y Venezuela en 1966, siendo que en mayo de 1969 se creó, mediante el Acuerdo de Cartagena, el Pacto Andino (PAN), un acuerdo de integración que trataba de convertirse en una unión aduanera, esto es, una zona de libre comercio con un Arancel Externo Común (AEC), que tenía originalmente como países socios a Bolivia, Colombia, Chile, Ecuador y Perú, Venezuela ingresó en 1973, luego de un largo debate nacional.

El pacto Andino (PAN) contribuyó a que entre 1973 y 1982 existiera un auge de la integración andina y binacional, ya que las importaciones que hacia Venezuela desde Colombia (MCO) aumentaron desde 21 millones de USD en 1973 a 366 millones USD en 1982. En el caso de Venezuela, entre 1973 y 1982, las exportaciones hacia Colombia (XCO) crecieron desde 6 millones de USD a 250 millones de USD. El comercio bilateral (XCO+MCO) creció desde 27 millones USD en 1973 hasta 616 millones USD en 1982. Hubo una importante diversificación en el comercio, sobre todo en el caso de Colombia, pues Venezuela concentraba sus exportaciones básicamente en petróleo y derivados. Adicionalmente, se destaca que el auge comercial de esos años fue posible por el crecimiento económico que hubo en ambos países, gracias a la bonanza de precios del café y del petróleo, y apreciación del bolívar frente al peso colombiano, facilitó que la balanza comercial fuera favorable para Colombia durante todo el período (Gutiérrez, 2016).

Sin embargo, durante la década de los ochenta, la denominada década perdida para el desarrollo en acuerdos de libre comercio, emergió la crisis de pagos de la deuda externa, disminuyó la producción y los flujos de comercio intrarregional. Colombia y Venezuela redujeron su ritmo de crecimiento económico, especialmente en Venezuela donde el retroceso fue notable. Durante esos años en Venezuela se devaluó el bolívar, se aplicaron políticas de controles de precios, del comercio exterior y hubo un auge del contrabando de extracción desde Venezuela hacia Colombia. Lo que llevó a que nuevamente, el intercambio comercial y las relaciones diplomáticas entre dichos países se vieran afectadas, reduciendo las importaciones en 1989.

Ante la crisis económica y social que vivía Venezuela en 1989, se dio comienzo a la integración económica binacional, dada con un nuevo gobierno constitucional, presidido por Carlos Andrés Pérez, quien inicio un programa de ajustes con reformas económicas que le daban relevancia al mercado, a la reducción del rol interventor del Estado en la economía, a la par que aumentaba el protagonismo del sector privado. Así mismo, Colombia también avanzaba en la dirección de las reformas pro- mercado, en marzo del mismo año, el presidente de Colombia Virgilio Barco, y el de Venezuela, Carlos Andrés Pérez, firmaron la “Declaración de Ureña” que permitió crear el ambiente necesario para descongelar las relaciones políticas y económicas entre ambos países, muy deterioradas por el incidente de la Corbeta Caldas (agosto de 1987), iniciando de esta manera el proceso de desgolfización de las relaciones binacionales, pues se planteaba la necesidad de controlar sin agresividad los efectos nocivos del intercambio comercial fronterizo, de mejorar los vínculos entre los Estados nacionales y las sociedades locales, y de ajustar el proyecto integracionista de la colectividad binacional a los respectivos intereses nacionales, atendiendo temas de migraciones, transporte internacional, utilización de recursos naturales transfronterizos, tráfico de estupefacientes, sustracción de medios de transporte y cooperación en casos de emergencias.

Entre 1992 y 1998 se expandió y se diversificó el comercio binacional, en donde se destaca que, en materia de capitales se evidenció que en esos años hubo un crecimiento de las inversiones binacionales, principalmente de Colombia en Venezuela. Las estadísticas muestran que entre 1994 y 1998 las inversiones de Colombia en Venezuela (ICOLVEN) totalizaron 406 millones de USD. Por su parte, la inversión de Venezuela en Colombia (IVENCOL) durante ese lapso fue de 158,3 millones de USD. Así mismo, según Gutiérrez, 2007, se facilitó el logro de economías de escala, mayor competencia entre las empresas de ambos países y mayor variedad de mercancías para los consumidores. Surgieron importantes alianzas estratégicas entre empresarios de ambos países, se diversificó el comercio, especialmente en el caso de las manufacturas, lo que cualitativamente representó un avance; y hubo un proceso de aprendizaje para exportar bienes no tradicionales hacia otros países.

El 2 de febrero de 1999, llega a la presidencia de la República de Venezuela Hugo Chávez Frías, iniciando la era del chavismo y a un conjunto de cambios políticos, económicos e institucionales. Con la llegada del proyecto chavista al poder también se produjeron cambios en la política exterior, en la visión geopolítica, en la estrategia de inserción internacional, en la concepción y en el rol de Venezuela en los procesos de integración económica latinoamericana. No obstante, se alude que el proyecto chavista impuso desde el gobierno una ideología entorno a una estrategia de desarrollo, una política económica, una visión geopolítica y de inserción internacional que marcaba notables diferencias con el gobierno de Colombia.

Desde el 2002, Venezuela intensificó el rol del Estado en la economía, ya que, en ese año, después de la huelga petrolera que afectó sensiblemente la economía, que consistió en una huelga o paralización de actividades laborales y económicas de carácter general e indefinido contra el gobierno de Hugo Chávez, convocado por la élite meritocrática de PDVSA, la oposición venezolana y el Gobierno de EE. UU., a partir de diciembre de 2002 hasta el 2003.

Se paralizó la producción de gasolina, y se sabotó el transporte y la comercialización de combustibles, debido al descontento con el gobierno de Hugo chaves y sus políticas adoptadas,

también, por los cambios en la directiva de la estatal PDVSA, pues el gobierno de Chávez nombró a nuevos directivos en la empresa petrolera generando tensiones y conflictos con sectores de la industria que se oponían a las políticas y cambios implementados. Así mismo, la huelga se dio por que los trabajadores de la industria petrolera mostraban descontento con las políticas laborales y salariales del gobierno, incluyendo problemas relacionados con salarios, beneficios y contratos colectivos y finalmente, porque la situación en Venezuela estaba marcada por una fuerte polarización política, con divisiones profundas entre partidarios y opositores del gobierno de Chávez, lo que exacerbó los conflictos y tensiones en la industria petrolera y llevo a que la huelga durara 62 días y que pese a todo el esfuerzo e inconformismo culminara con un estruendoso fracaso y continuidad del mandato del presidente Hugo Chávez. Lo anterior, tuvo fuertes repercusiones económicas, Producto Interno Bruto (PIB) de Venezuela manifestó una contracción significativa. Este indicador económico experimentó una marcada disminución, descendiendo de 115.361 millones de dólares en el año 2001 a 93.177 millones de dólares en el año 2003. Este deterioro económico reflejó una disminución porcentual del 99.1923% en el PIB de Venezuela durante ese período de tiempo.

Luego, se instauró el control de precios, del tipo de cambio y del comercio exterior, y se consolido el chavismo en el poder político al ganar el referéndum revocatorio presidencial en agosto de 2004, que facilito que se ejecutaran nacionalizaciones, recuperación y expropiaciones de empresas y tierras (rurales y urbanas).

En 2005, Hugo Chávez lanzó su propuesta del “Socialismo del siglo XXI”, que en la práctica por su carácter totalitario subestimo la prudencia en el manejo de la macroeconomía con fines de una era populista, autoritaria y militarista. Por lo cual, en enero del año 2005 el presidente de Venezuela Hugo Chávez ordeno retirar a su embajador de Bogotá - Colombia luego de la captura de Rodrigo Granda quien fue un portavoz de las FARC, ya que en gobierno de Venezuela se caracterizo durante ese periodo por una fuerte tensión en las relaciones diplomáticas con Colombia, ya que, Venezuela demostraba una fuerte tendencia a apoyar de manera política a las FARC, otorgándoles incluso estatus político, y reconocía e invitaba a líderes de dicho grupo a diferentes eventos en Caracas. Lo que llevo a que el 24 de enero de 2005 se paraliza la frontera Colombia–Venezuela restringiendo o incluso impidiendo el comercio entre naciones.

El 22 de abril del 2006, Venezuela abandona la CAN ya que como principal argumento se opuso firmemente al Acuerdo de Libre Comercio para las Américas (ALCA) propuesto por Estados Unidos y a la firma de tratados de libre comercio (TLC) de países de ALC con Estados Unidos o con la Unión Europea (UE).

Para el mes de agosto del año 2007 “El presidente Álvaro Uribe autoriza la mediación de Hugo Chávez para la liberación de secuestrados en poder de las FARC a cambio de guerrilleros presos. Tres meses más tarde, el mandatario colombiano revocará esta decisión, generando gran descontento en Chávez, quien anuncia la "congelación" de las relaciones bilaterales.” (BBC, 2022)

El 11 de enero de 2008, en un discurso ante la Asamblea Nacional de Venezuela, el presidente Hugo Chávez Frías pidió a los países del continente americano y de Europa el reconocimiento de las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia (FARC) y del Ejército de Liberación Nacional (ELN) como fuerzas insurgentes de Colombia y no como grupos terroristas; resaltando en su

discurso que las FARC y el ELN tenían un proyecto bolivariano y que su gobierno los reconocía como grupo insurgente.

El 1 de marzo de 2008, Colombia ejecutó en territorio de Ecuador, sin permiso de su gobierno, la operación militar Fénix, en la cual murió el Guerrillero Raúl Reyes, segundo en el mando de las FARC. Venezuela se solidarizó con el gobierno de Ecuador, considerado para ese momento aliado político en la construcción del socialismo del siglo XXI. Dicho incidente causó la expulsión del Embajador de Colombia en Venezuela y un cierre de la frontera; sin embargo, esta crisis finalizó el 7 de marzo de 2008, durante la Reunión del Grupo de Río en República Dominicana, cuando los presidentes Hugo Chávez, Rafael Correa y Álvaro Uribe se dieron la mano, con la mediación del presidente anfitrión de la reunión, Leonel Fernández.

En julio de 2009 se produjo una nueva crisis diplomática. Venezuela protestó por la presunta instalación de bases militares norteamericanas en territorio colombiano mientras que Colombia acusó a Venezuela de alojar en su territorio a la guerrilla. Lo que llevó a que el 22 de julio de 2009 el gobierno de Venezuela anunciara la congelación de las relaciones diplomáticas y ambos gobiernos retiraran sus Embajadores en Caracas y Bogotá. Adicionalmente, “A finales del mes de Julio de 2009 las Fuerzas Militares de Colombia (FF.MM.), en una operación realizada cerca de la frontera de Colombia con Venezuela, incautaron lanzamisiles antitanque y antiaéreos a un grupo de guerrilleros de las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia (FARC)” (Ortiz, 2010).

Con base en este conflicto el presidente Chávez ordena reemplazar las importaciones provenientes de Colombia, siendo Venezuela el segundo país al cual exportaba Colombia luego de Estados Unidos. Todo esto condujo a una reducción de más del 70% del comercio bilateral. La crisis diplomática se prolongó hasta agosto de 2010, cuando Hugo Chávez y el nuevo presidente de Colombia Juan Manuel Santos, reunidos en Santa Marta, dieron por terminada la crisis.

En el año 2011, las relaciones entre Colombia y Venezuela experimentaron varios hitos significativos. El 1 de enero, los presidentes de ambos países se reunieron en Brasilia, donde el presidente Chávez informó sobre la captura de un líder guerrillero y reafirmó la cooperación en la lucha contra la delincuencia. Posteriormente, el 14 de enero, el embajador de Venezuela presentó sus credenciales al presidente colombiano. En febrero, los ministros de Relaciones Exteriores y Comercio de ambas naciones revisaron la agenda bilateral en Caracas. En marzo, se llevó a cabo un encuentro comercial en Caracas, resultando en la suscripción de 13 actas de compromiso en temas de desarrollo productivo.

El 27 de marzo, los cancilleres se reunieron en Bogotá para dar seguimiento a los compromisos bilaterales. El 9 de abril, en la tercera reunión de presidentes en Cartagena, se evaluaron avances y se acordó reunirse nuevamente en julio, suscribiendo diversos instrumentos de cooperación.

En agosto, se posesionó un nuevo embajador de Colombia en Venezuela. En septiembre, los cancilleres se encontraron en Nueva York, acordando una próxima reunión. En octubre, hubo una reunión informal en Caracas. Posteriormente, en octubre, el canciller de Venezuela visitó Bogotá, logrando avances en compromisos bilaterales, como la ampliación de combustibles importados y proyectos de infraestructura. El 28 de noviembre, los presidentes se reunieron en Caracas, suscribiendo acuerdos comerciales, compromisos para la construcción de un oleoducto y extensión del

gasoducto, entre otros. Estos eventos contribuyeron a fortalecer la relación entre ambos países durante ese año.

Sin embargo, las tensiones entre ambos países experimentan un recrudecimiento en mayo de 2013, cuando el presidente Santos recibe en la Casa de Nariño a Henrique Capriles, el ex candidato presidencial de Venezuela. Capriles, desafiando los resultados de las elecciones del 14 de abril que dieron la victoria a Maduro, denuncia un presunto fraude y emprende una búsqueda activa de respaldo internacional para cuestionar los resultados.

Este encuentro en Bogotá genera una reacción contundente por parte del gobierno de Maduro, que acusa a Santos de desafiar las normas establecidas, de asestar un golpe a Venezuela por la espalda y de implicarse en una conspiración en contra del país. Estas acusaciones y tensiones persisten a lo largo de 2014, exacerbando la ya compleja relación bilateral y agregando un nuevo capítulo a la serie de desafíos diplomáticos entre ambas naciones.

Crisis diplomática del 2015 y el cierre de la frontera

El 19 de agosto del 2015 el presidente de Venezuela Nicolás Maduro anunció oficialmente en una alocución televisada el cierre de la frontera con Colombia en el estado Táchira, medida que despertó reacciones inmediatas en distintos sectores de ambos países y generó el inicio de una crisis diplomática, humanitaria y económica. Paralelamente se iniciaron procesos de deportaciones de colombianos que residían ilegalmente en Venezuela. Según Maduro, la decisión se explica por la presencia de grupos paramilitares en la zona, la intensificación del contrabando de combustibles y alimentos, el alza en las tasas de inseguridad y la desaceleración económica del país; con lo cual, se iniciaron procesos de deportación y expulsión de al menos 1.500 personas colombianas que vivían en zonas fronterizas, a las que se señaló de tener vínculos con el crimen organizado, y que, desencadenó el retorno voluntario de 23 mil colombianos aproximadamente por temor a las medidas (AA News (HAS),2020) .

Con la evolución de la crisis, se fueron presentando más cierres fronterizos y hechos relacionados que mantuvieron las tensiones latentes, como lo fueron los cierres del 4 y 15 de septiembre del mismo año, en los estados de Zulia y Apure respectivamente; lo que implicó la necesidad de buscar salidas diplomáticas, en un primer intento el gobierno de Colombia en cabeza del presidente Juan Manuel Santos lleva el caso a la Organización de Estados Americanos (OEA) buscando convocar una reunión de cancilleres para tratar el tema al más alto nivel, sin embargo, la votación fue favorable para posición venezolana lo que fue registrado por los medios colombianos como una derrota diplomática.

Pese a ello, el 21 de septiembre tras los continuos cierres fronterizos se realizó una reunión en Quito, como resultado de dicha reunión se acordó la “normalización gradual” de la situación en frontera, el retorno de los embajadores y la convocatoria a una reunión de ministros para seguir trabajando en la búsqueda de soluciones. Sin embargo, y a pesar del ambiente diplomático y positivo, al otro día, septiembre 22, se da el cierre de la frontera en el estado de Amazonas, y, el 10 de octubre se da la prórroga del estado de excepción y el cierre de las fronteras definitivo, situación que acaparó la atención en los dos países y que generó una movilización política y mediática.

En agosto del 2016, luego de casi un año de cierre de fronteras entre Venezuela y Colombia ordenado unilateralmente por Venezuela, Maduro y Santos acuerdan la apertura "ordenada, controlada y gradual" de los pasos fronterizos entre ambos países, con el fin de solventar la fuerte crisis económica y diplomática existente; sin embargo, la relación bilateral no se recuperó del todo, y en agosto del 2017 tras la elección de una nueva Asamblea Nacional Constituyente en Venezuela, considerada cuestionable por el presidente Juan Manuel Santos debido a que no participo la oposición, lo que llevo que se consolidará nuevamente un escenario de permanente tensión, incertidumbre e impredecibilidad.

El 20 de mayo se llevó a cabo las elecciones presidenciales en Venezuela para el periodo 2019-2025, el proceso y los resultados fueron ampliamente cuestionados, según el ente electoral, con más del 98% de los sufragios contabilizados, Maduro ganó con 6.190.612 votos (67,8%) en una jornada que registró una baja participación del 46,02% que se convirtió también en protagonista (BBC News mundo, 2018). Por lo cual, la IV Legislatura de la Asamblea Nacional de Venezuela, de mayoría opositora, declaró a Maduro usurpador de la presidencia el día de su segunda toma de posesión y divulgó un plan para erigir a su presidente Juan Guaidó como presidente interino sucesor del país en virtud del artículo 233 de la Constitución venezolana. De manera paralela, el 7 de agosto del 2018 es elegido presidente de la república de Colombia Iván Duque Márquez, quien, en materia del conflicto con Venezuela, siguió una postura radical frente a la oposición de maduro y reconoce netamente a Guaidó como mandatario legítimo de Venezuela, situación que intensifico las discrepancias diplomáticas.

Los acontecimientos anteriormente descritos ratifican la estrecha relación entre en nuevo presidente interino de Venezuela y el nuevo presidente de la república de Colombia, debido a que en febrero del 2019 Juan Guaidó organizó con apoyo de Estados Unidos una operación para llevar ayuda humanitaria a Venezuela a través del principal cruce fronterizo con Colombia, el Puente Internacional Simón Bolívar. Sin embargo, el gobierno de Maduro bloqueó el paso e impidió la entrada de la ayuda humanitaria afirmando que detrás de la misma hay un "plan de intervención"; por lo cual, en mayo del 2020 Maduro acusa tanto a EE.UU como a Colombia de organizar la llamada "operación Gedeón", un aparente desembarco de unas decenas de mercenarios, supuestamente entrenados en Colombia, organizado por un ex boina verde estadounidense con el fin de capturar a Maduro, un acontecimiento que supuso el presidente de Venezuela sin ningún tipo de argumento o pruebas.

En octubre del 2021 Maduro hizo un llamamiento por la normalización de las relaciones comerciales y diplomáticas con Colombia, que se rompieron desde 2019, pese a ello, el mandatario Iván Duque responde que Colombia no reconoce a Maduro como mandatario legítimo, radicando la percepción entre la relación bilateral entre los dos países; situación que continuo hasta Agosto del 2022, tras el hecho de que Gustavo Petro resultara electo como nuevo presidente de Colombia, ya que este dejo claro que uno de sus objetivos es el restablecimiento de las relaciones con Venezuela y la reapertura de la frontera para reactivar la economía a través de los intercambios fronterizos, y es finalmente, el 1 de enero del 2023 cuando se da oficialmente reapertura de la frontera entre Colombia y Venezuela, dado que se abrió de manera definitiva el paso en los puentes internacionales que unen al país.

Capítulo III

Hechos estilizados sobre el comercio bilateral entre Colombia y Venezuela

Exportaciones Colombianas hacia Venezuela 2005-2022

En cuanto a las exportaciones de Colombia hacia Venezuela durante el periodo estudiado entre 2005 y 2022, se evidencia su comportamiento de las cifras en millones de dólares FOB a través del siguiente gráfico.



Ilustración 2: Exportaciones Colombiana hacia Venezuela 2005-2022. Fuente: Elaboración propia por los autores

Las exportaciones que se han registrado desde Colombia hacia Venezuela entre 2005 y 2022 han experimentado una tendencia marcada a la baja. Pasando de presentar la cifra de USD FOB 2.096,117 millones en el 2005 a USD FOB 632,333 millones, es decir, una reducción de los bienes y servicios exportados del 69.83%. Para 2008, en materia de política comercial, se adoptaron algunas medidas administrativas, dirigidas a enfrentar las insuficiencias de la oferta nacional y garantizar la seguridad agroalimentaria de Venezuela, para lo cual el Ejecutivo Nacional instrumentó acciones orientadas a flexibilizar los trámites para las importaciones de los rubros alimenticios, de insumos y de bienes de capital. Conforme a lo establecido en el Decreto N.º 5.813 (Gaceta Oficial N.º 38.853) de fecha 14 de enero de 2008 de la Presidencia de la República, se determinó la lista de los productos, subproductos e insumos requeridos para la producción de los alimentos, a la vez que se flexibilizaron los trámites para su producción, importación y mercadeo (BCV, 2008). Lo que permitió que las exportaciones colombianas hacia ese país tuvieran un incremento del 189.62% en el 2008, la cifra más representativa en el periodo estudiado. Sin embargo, a pesar de este incremento inicial, la relación comercial entre ambos países enfrentó desafíos significativos debido a los cierres fronterizos intermitentes que ocurrieron a lo largo del período.

Entre 2005 y 2016, se registraron alrededor de 14 cierres de la frontera colombo-venezolana. Aunque estos cierres no fueron prolongados, tuvieron un impacto notable en el flujo del comercio exterior, reduciendo las exportaciones colombianas de USD FOB 6.070,685 millones en 2008 a USD FOB 1.060,173 millones, lo que representó una disminución del 49.42%.

El 19 de agosto del 2015 tras el cierre definitivo y persistente de la frontera colombo-venezolana, las exportaciones colombianas presentan un fuerte declive en sus cifras, ya que desde ese año las exportaciones tuvieron una disminución del 40.36%. Este cierre persistente de la frontera tuvo un impacto sustancial en el comercio entre ambos países, contribuyendo de manera significativa a la tendencia descendente en las exportaciones colombianas hacia Venezuela durante el período analizado.

Importaciones Venezolanas hacia Colombia 2005-2022

En cuanto a las importaciones de Colombia hacia Venezuela durante el periodo estudiado entre 2005 y 2022, se evidencia su comportamiento de las cifras en millones de dólares FOB a través del siguiente gráfico.

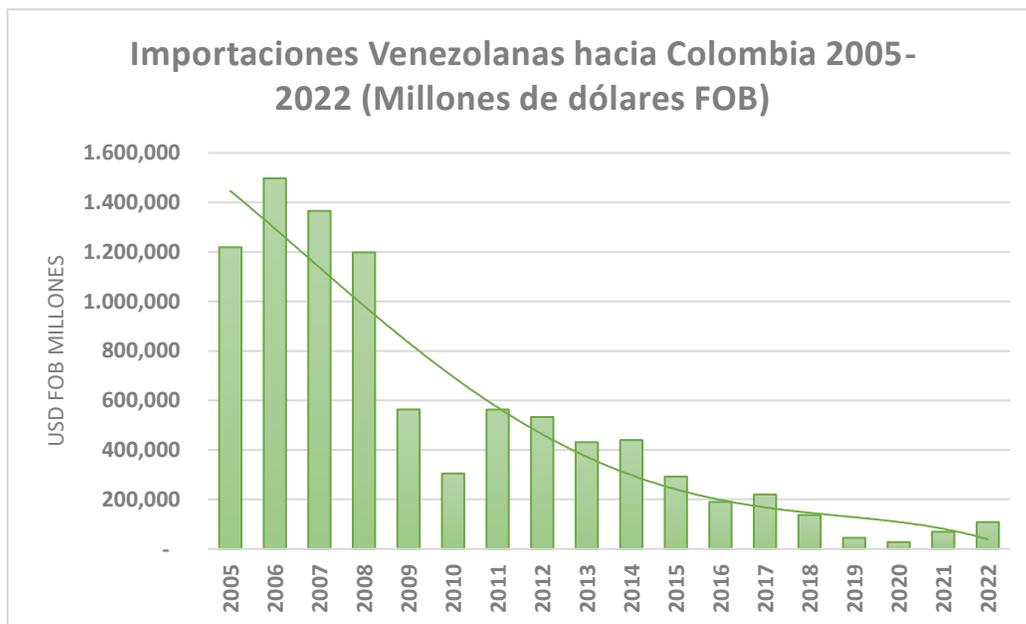


Ilustración 3: Importaciones Venezolanas hacia Colombia 2005-2022. Fuente: Elaboración propia por los autores

En el período de 2005 a 2022, las compras de productos y servicios que Venezuela ha enviado a Colombia han disminuido considerablemente. En 2005, estas importaciones se valoraron en USD FOB 1.219,124 millones, pero han descendido drásticamente a USD FOB 108,274 millones en 2022, lo que representa una disminución del 91.11% en las importaciones venezolanas hacia Colombia. Sin embargo, en el 2006, se registró un aumento significativo en las importaciones venezolanas con

destino a Colombia, alcanzando un valor de USD FOB 1.497,616 millones. Este aumento representó un incremento del 22.84% con respecto al año anterior. Sin embargo, esta mejora fue efímera, ya que, a partir de ese punto, las importaciones venezolanas hacia Colombia continuaron su tendencia a la baja de manera constante.

Uno de los puntos más notables de esta disminución se encuentra en el año 2020, cuando las importaciones venezolanas a Colombia se desplomaron a un valor de USD FOB 27,556. Esta cifra representó una reducción del 97.73% en las importaciones venezolanas hacia Colombia en comparación con 2005. Estos cambios drásticos pueden atribuirse a una serie de factores.

En primer lugar, los conflictos políticos, sociales y económicos que afectaron al comercio bilateral y que llevaron a múltiples cierres fronterizos, lo cuales desempeñaron un papel fundamental en la disminución de las importaciones. Además, la pandemia de COVID-19, que comenzó en 2019 y se extendió a lo largo de 2020, tuvo un impacto significativo en el comercio internacional en general. Las restricciones, las interrupciones en la cadena de suministro y las dificultades económicas resultantes de la pandemia también contribuyeron a la disminución de las importaciones venezolanas hacia Colombia.

En el período analizado de 2005 a 2022, se observa una marcada diferencia en la tendencia de las importaciones y exportaciones entre Colombia y Venezuela. Las exportaciones colombianas hacia Venezuela han experimentado una disminución del 69.83%, principalmente debido a cierres fronterizos y tensiones políticas, mientras que las importaciones venezolanas hacia Colombia han descendido de manera aún más pronunciada, con una disminución del 91.11%, influenciadas por la pandemia de COVID-19 y otros factores económicos y políticos.

Capítulo IV

Comparativa de los socios comerciales de Colombia en relación con Venezuela

El análisis de la comparativa de los socios comerciales de Colombia en relación con Venezuela se realiza a partir de un mapa desarrollado por “OEC (The Observatory of Economic Complexity)” un sitio web de visualización de datos de comercio internacional creado por el grupo Macro Connections en el MIT Media Lab, con el objetivo de distribuir datos de comercio internacional de forma visual. Este mapa se caracteriza por mostrar la competitividad del mercado, es decir, expone si los países importan más de Colombia o Venezuela. Cada país se colorea según la diferencia en las importaciones que reciben de Colombia y Venezuela o la diferencia en el crecimiento de las importaciones. Lo que permite una comparación visual de la competitividad de los dos países en el mercado internacional.

En el periodo de 2005 a 2022, la balanza comercial entre Colombia y Venezuela se ha visto influida por una interacción compleja de factores políticos, sociales y económicos que ha incidido en su dinámica. Al emplear el Índice de Competitividad Global (GCI) como marco analítico, se puede profundizar en estos aspectos para entender mejor el contexto de la relación comercial.

Desde la perspectiva política, las tensiones bilaterales y los cambios en las políticas gubernamentales han jugado un papel determinante en la dirección de las transacciones comerciales entre ambos países. Eventos como restricciones comerciales, decisiones diplomáticas y fluctuaciones en las relaciones políticas han impactado directamente en la competitividad de ambos en el ámbito global, reflejándose en el GCI.

En el ámbito social, crisis humanitarias, movimientos migratorios y cambios en la estabilidad interna de ambos países pueden haber generado fluctuaciones en la demanda de bienes y servicios, afectando la balanza comercial. La percepción pública de los productos, influenciada por eventos sociales significativos, también podría haber incidido en la competitividad.

Desde una perspectiva económica, la variabilidad en los precios de productos clave, las políticas cambiarias y las tendencias económicas regionales y globales han tenido un impacto directo en la competitividad de Colombia y Venezuela en el comercio internacional, reflejándose en sus posiciones en el GCI.

La aplicación del GCI permite no solo evaluar la competitividad general de ambos países, sino también identificar áreas específicas de fortaleza y debilidad que podrían haber contribuido a los resultados de la balanza comercial.

Es importante destacar que la competitividad de un país en el mercado internacional no solo depende de las importaciones, sino también de otros factores como la calidad de los productos, los precios, la infraestructura, la estabilidad política y económica, entre otros. Por lo tanto, este mapa es solo una herramienta para analizar la competitividad de Colombia y Venezuela en términos de importaciones.

Además, es importante tener en cuenta que el mapa permite evidenciar que la situación económica y política de Venezuela ha afectado significativamente su capacidad para competir en el mercado internacional. La inflación, la escasez de productos básicos y la inestabilidad política han llevado a una disminución en la producción y exportación de bienes, lo que ha afectado negativamente su competitividad en el mercado internacional. Por otro lado, Colombia ha logrado mantener una economía más estable y diversificada, lo que le ha permitido competir de manera más efectiva en el mercado internacional.

Diferencia en importaciones desde Venezuela (🇻🇪) y Colombia (🇨🇴) (2005)

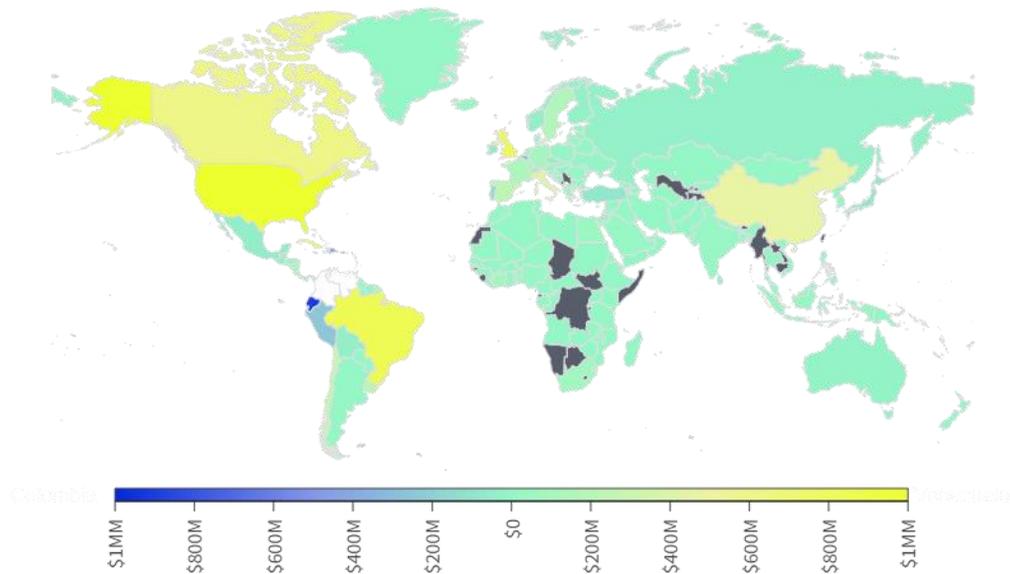


Ilustración 4 Competitividad del mercado (2005). Fuente: Imagen tomada de The Observatory of Economic Complexity con datos tomados de la ONU

En 2005, los países que importaron más desde Colombia que Venezuela fueron Ecuador (\$1,34MM), Perú (\$721 M), y Portugal (\$150 M); mientras que, los países que importaron más desde Venezuela que Colombia fueron Estados Unidos (\$ 32MM), Brasil (\$980 M), y China (\$721MM).

Lo anterior explica que, en el año 2005, Venezuela tenía una economía más fuerte y con mejores relaciones internacionales que Colombia debido a la abundancia de petróleo en el país. Venezuela era uno de los principales exportadores de petróleo del mundo y esto le permitía tener una economía más fuerte que la de Colombia. Además, Venezuela tenía una política económica que favorecía la inversión extranjera y la exportación de petróleo, lo que le permitía tener una economía más abierta y diversificada que la de Colombia.

Por otro lado, Colombia estaba en un proceso de recuperación económica después de una década de recesión y violencia. El país estaba implementando políticas económicas para atraer inversión extranjera y diversificar su economía, pero aún no había logrado tener una economía tan fuerte como la de Venezuela.

Diferencia en importaciones desde Venezuela (🇻🇪) y Colombia (🇨🇴) (2015)

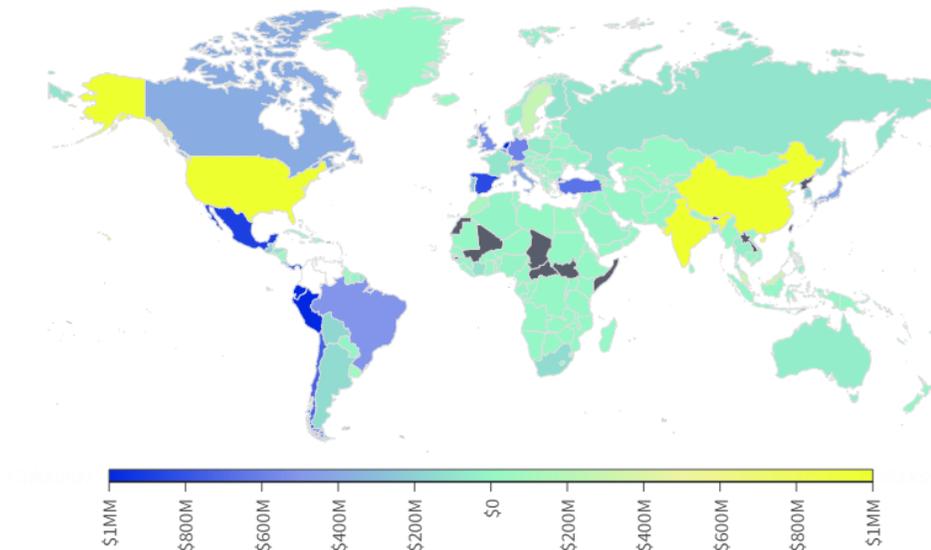


Ilustración 5 Competitividad del mercado (2015). Fuente: Imagen tomada de The Observatory of Economic Complexity con datos tomados de la ONU

En 2015, los países que importaron más desde Colombia que Venezuela continuaron siendo Ecuador (\$1,44MM), Perú (\$1,16 MM) con un incremento del 7,46% y del 60,88% respectivamente en comparación al año 2005, y ahora, España (\$1,69 MM), Brasil (\$1,21 MM) y Países Bajos (\$1,8 MM); mientras que, los países que importaron más desde Venezuela que Colombia continuaron siendo Estados Unidos (\$10,2MM) y China (\$2,27 MM) pero con una reducción del 68,25% y 99,68% respectivamente en comparación al año 2005.

Es importante destacar que estos datos reflejan la situación del comercio entre Colombia y Venezuela en el año 2015, a partir de la crisis diplomática presente en Venezuela y sus cierres fronterizos, lo que explica los cambios significativos en la economía y política de ambos países que han afectado el comercio bilateral. La situación económica y política de Venezuela ha afectado su capacidad para competir en el mercado internacional, lo que ha llevado a una disminución en la producción y exportación de bienes. Por otro lado, Colombia ha logrado mantener una economía más estable y diversificada, lo que le ha permitido competir de manera más efectiva en el mercado internacional.

En el año 2015, el precio del petróleo comenzó a caer a nivel mundial, lo que afectó significativamente la economía venezolana. El petróleo es una de las principales exportaciones de Venezuela, y la disminución del precio del petróleo ha llevado a una disminución en la producción y exportación de bienes, lo que ha afectado la competitividad del país en el mercado internacional. Además de la disminución del precio del petróleo, la economía venezolana ha enfrentado otros desafíos en los últimos años, como la dependencia del petróleo como fuente de ingresos, las políticas

económicas inadecuadas, la corrupción y mala gestión en la empresa estatal Petróleos de Venezuela (PDVSA), la inestabilidad política y las sanciones económicas impuestas por otros países.

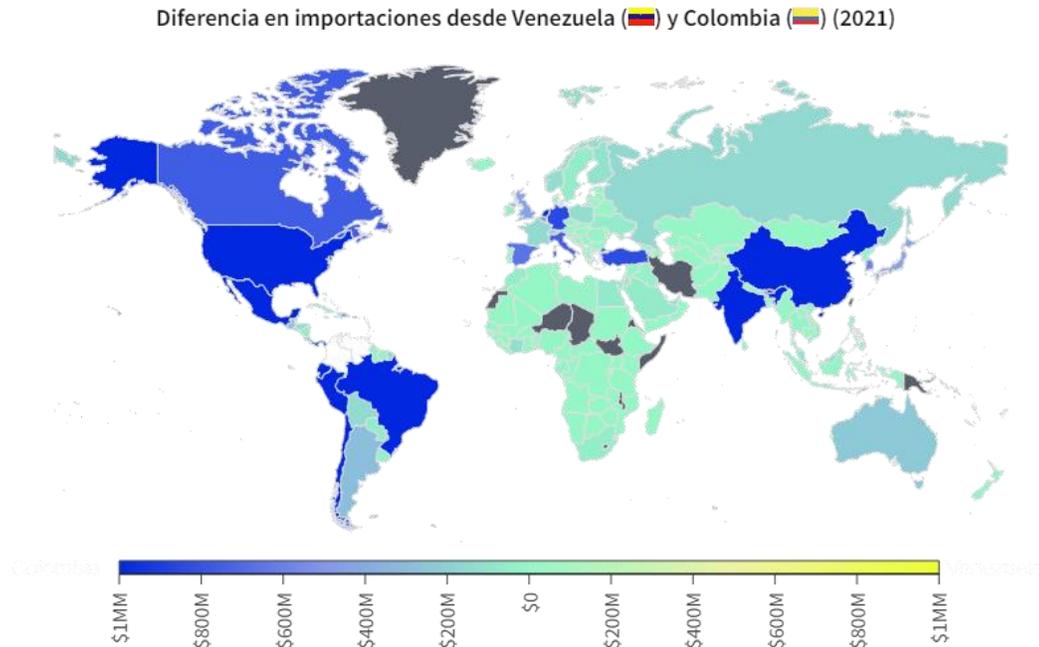


Ilustración 6 Competitividad del mercado (2021). Fuente: Imagen tomada de The Observatory of Economic Complexity con datos tomados de la ONU

En 2021, los países que importaron más desde Colombia que Venezuela fueron Estados Unidos (\$11,7MM), China (\$3,69MM), y Panamá (\$2,4MM); mientras que, los países que importaron más desde Venezuela que Colombia fueron Líbano (\$140M), Portugal (\$30,7M), y Kuwait (\$16M).

Estos datos reflejan la situación del comercio entre Colombia y Venezuela en el año 2021, y muestran que Colombia ha logrado mantener una economía más estable y diversificada, lo que le ha permitido competir de manera más efectiva en el mercado internacional, la cual, paso de tener baja competitividad con los diferentes países, ha abarcar gran parte de los países, destacando que Estados Unidos y China dejaron de ser los países que importaban mas de Venezuela que de Colombia a ser los que importaban más de Colombia que de Venezuela.

En el año 2005, Venezuela tenía una mayor competitividad en el comercio internacional en comparación con el año 2021. Sin embargo, desde entonces, la economía venezolana ha enfrentado una serie de desafíos que han afectado su capacidad para competir en el mercado internacional. La dependencia del petróleo, las políticas económicas inadecuadas, la corrupción y mala gestión en PDVSA, la inestabilidad política y las sanciones económicas son algunos de los factores que han afectado la economía venezolana en los últimos años.

Capítulo V

Evolución de la Balanza Comercial de Colombia y factores incidentes: Impacto con el cierre y apertura de la Frontera con Venezuela

Balanza comercial de Colombia 2005-2022

En cuanto a la balanza comercial de Colombia durante el periodo estudiado entre 2005 y 2022. Se evidencia su comportamiento de las cifras en millones de dólares FOB a través del siguiente gráfico.

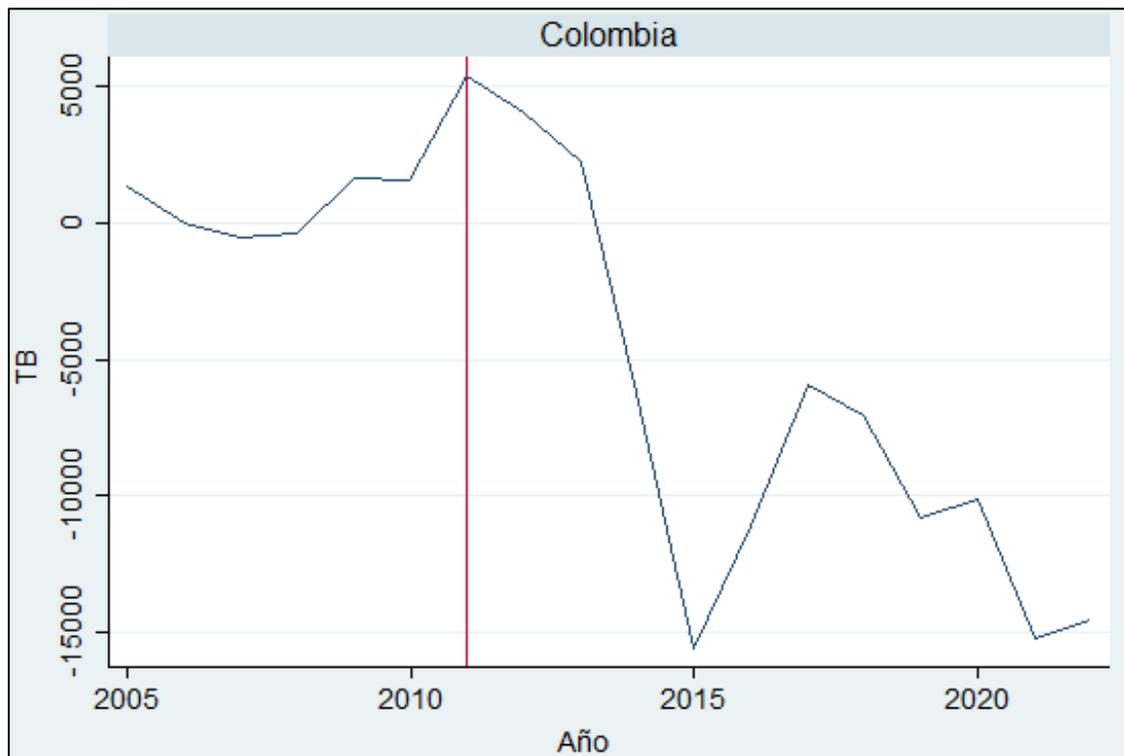


Ilustración 7 Balanza comercial de Colombia 2005-2022. Fuente: Elaboración propia de los autores

Durante el periodo comprendido entre 2005 y 2022, la balanza comercial de Colombia experimentó una tendencia a la baja, pasando de USD FOB 1347,2 millones en 2005 a USD FOB -15258,8 millones en 2022, lo que representa una reducción del 1233%. Aunque hubo fluctuaciones a lo largo de estos años, el año 2011 destacó como el periodo con la cifra más alta, alcanzando USD FOB 5358,4 millones, un incremento del 298% respecto a 2005. Este aumento se atribuye a una relativa estabilidad en las relaciones comerciales entre Colombia y Venezuela, así como a mejoras en la situación económica colombiana. En este sentido, el 1 de enero, los presidentes de ambos países se reunieron en Brasilia, donde el presidente Chávez informó sobre la captura de un líder guerrillero y reafirmó la cooperación en la lucha contra la delincuencia. Posteriormente, el 14 de enero, el embajador de Venezuela presentó sus credenciales al presidente colombiano, contribuyendo a la implementación de políticas para atraer inversión extranjera y diversificar la economía en ese año, lo que a su vez propició el aumento de las exportaciones.

Sin embargo, a partir de 2011, las cifras de la balanza comercial colombiana disminuyeron significativamente. Entre 2011 y 2013, se registró una reducción del 59%, alcanzando USD FOB 2206 millones. La caída más marcada ocurrió en 2015, con una cifra de USD FOB -15580,5 millones, reflejando una disminución del 391% en comparación con 2011. Este declive se atribuye, en gran medida, al recrudecimiento de las tensiones entre Colombia y Venezuela a partir de mayo de 2013.

En 2013, las tensiones se intensificaron cuando el presidente Santos recibió a Henrique Capriles, excandidato presidencial de Venezuela, generando acusaciones y conflictos entre ambos gobiernos. Estas tensiones persistieron en 2014, exacerbando la compleja relación bilateral. La crisis diplomática de 2015 y el cierre de la frontera por parte de Venezuela en agosto de ese año añadieron un nuevo capítulo a los desafíos diplomáticos y generaron una crisis humanitaria y económica.

El cierre de la frontera en 2015 se justificó por la presencia de grupos paramilitares, contrabando, inseguridad y la desaceleración económica en Venezuela. Esto condujo a deportaciones y expulsiones de colombianos, exacerbando las tensiones. A medida que evolucionaba la crisis, se produjeron más cierres fronterizos, generando la necesidad de buscar soluciones diplomáticas. Aunque Colombia llevó el caso a la Organización de Estados Americanos (OEA), la votación fue favorable para la posición venezolana, siendo interpretada como una derrota diplomática por los medios colombianos. Estos eventos contribuyeron al deterioro de la balanza comercial entre ambos países y reflejaron la compleja relación política y económica durante ese periodo.

Balanza comercial de Venezuela 2005-2022

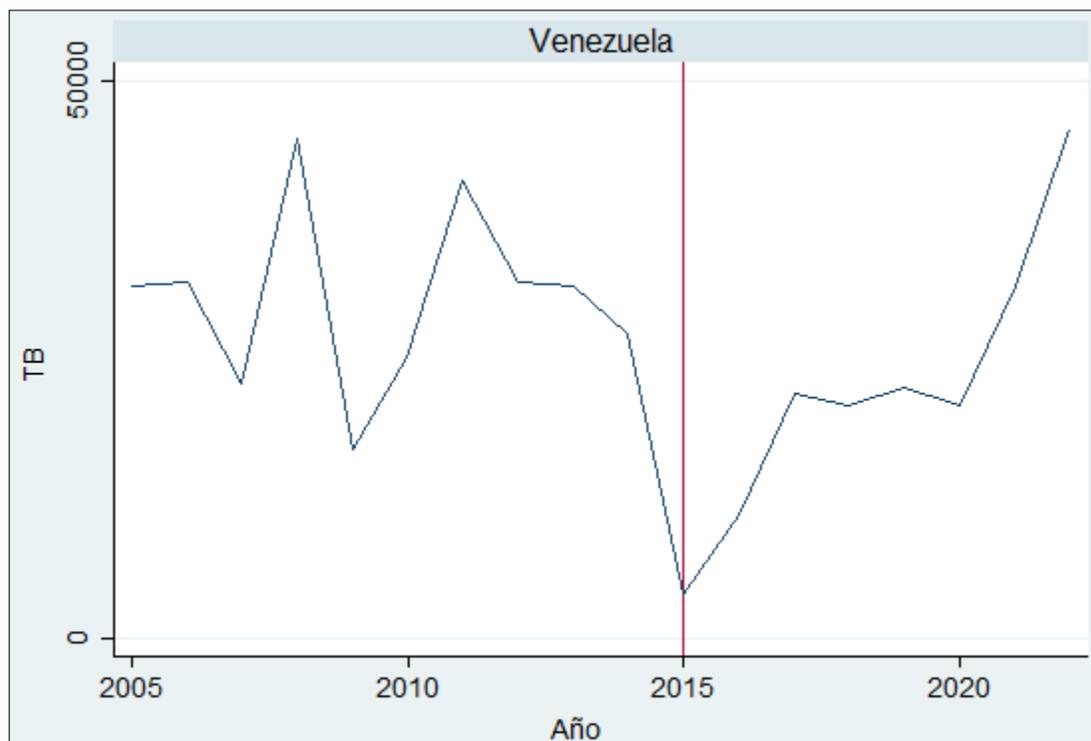


Ilustración 8 Balanza comercial de Colombia 2005-2022. Fuente: Elaboración propia de los autores

En el período comprendido entre 2005 y 2022, la balanza comercial de Venezuela experimentó fluctuaciones tanto al alza como a la baja. No obstante, se observó un aumento significativo en sus cifras, pasando de USD FOB 31,708 millones en 2005 a USD FOB 45,742.55 millones en 2022, lo que representa un incremento del 44.26%.

Sin embargo, en 2009, las cifras sufrieron un marcado descenso, alcanzando USD FOB 16,906.68 millones, reflejando una reducción del 46.68%. Este declive se atribuyó a una crisis diplomática desencadenada en julio de 2009, cuando Venezuela protestó por la presunta instalación de bases militares estadounidenses en territorio colombiano. En respuesta, Colombia acusó a Venezuela de albergar a grupos guerrilleros, lo que llevó al congelamiento de relaciones diplomáticas, retirada de embajadores y tensiones fronterizas.

Esta situación provocó que el presidente Chávez ordenara reemplazar las importaciones provenientes de Colombia, siendo este país el segundo socio comercial después de Estados Unidos. Esta medida resultó en una drástica reducción del comercio bilateral, superando el 70%. La crisis diplomática se prolongó hasta agosto de 2010, cuando Chávez y el nuevo presidente colombiano, Juan Manuel Santos, pusieron fin a las tensiones durante una reunión en Santa Marta.

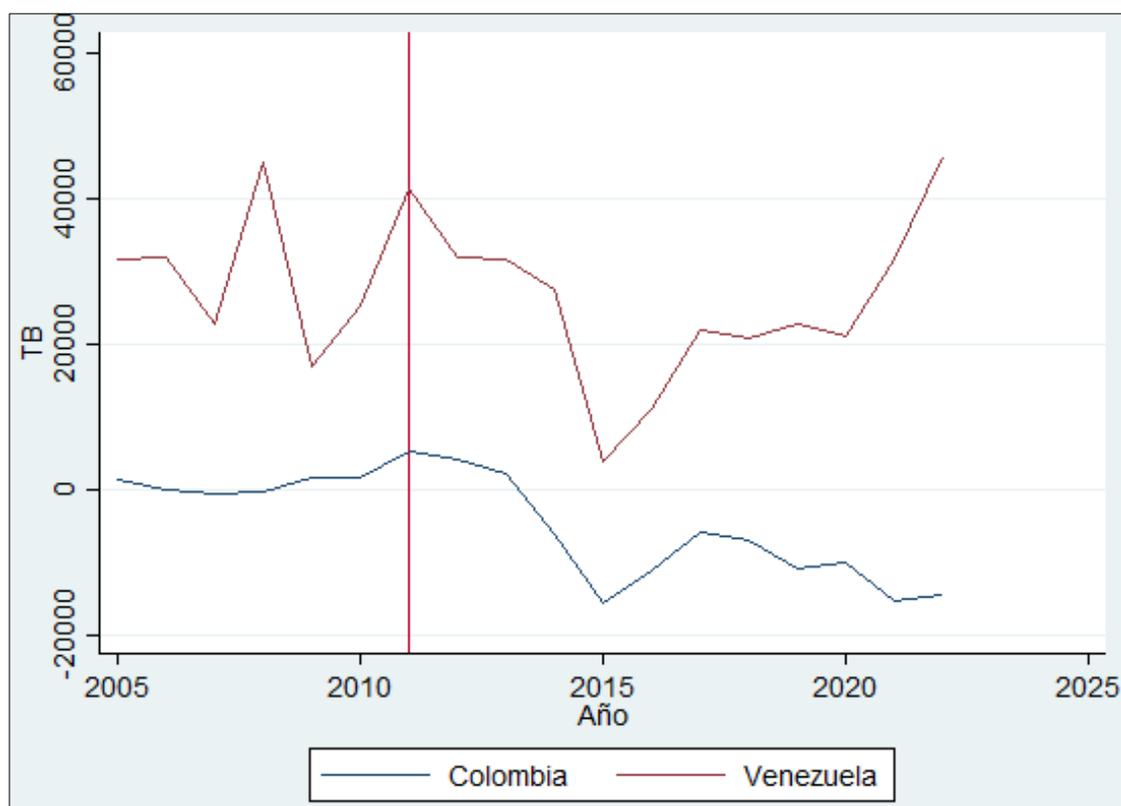
En 2011, se observó un notable repunte en las cifras de la balanza comercial, alcanzando USD FOB 41,172 millones, lo que representó un incremento del 143.53% en comparación con 2009.

Este aumento se atribuyó a diversos hitos en las relaciones bilaterales entre Colombia y Venezuela, marcados por reuniones presidenciales, cooperación en seguridad y acuerdos comerciales.

Sin embargo, a partir de 2011, las cifras de la balanza comercial experimentaron una disminución significativa, alcanzando su punto más bajo en 2015 con USD FOB 3,928, reflejando una reducción del 90.46%. Este declive se relaciona con el recrudecimiento de tensiones entre ambos países en mayo de 2013, cuando el presidente Santos recibió al excandidato presidencial venezolano Henrique Capriles, generando acusaciones y tensiones persistentes a lo largo de 2014.

La crisis diplomática de 2015 y el cierre de la frontera anunciado por el presidente Maduro en agosto de ese año intensificaron las dificultades, desencadenando una crisis diplomática, humanitaria y económica. El cierre de la frontera y las deportaciones de colombianos ilegales se justificaron por la presencia de grupos paramilitares, contrabando, inseguridad y la desaceleración económica en Venezuela. Esta medida resultó en la expulsión de al menos 1,500 personas colombianas y el retorno voluntario de aproximadamente 23,000 colombianos debido al temor a las consecuencias.

Comparativa de la Balanza Comercial Bilateral entre Colombia y Venezuela 2005-2022



Durante el extenso período de 2005 a 2022, el análisis detallado de las balanzas comerciales de Colombia y Venezuela revela una dinámica caracterizada por fluctuaciones y desafíos significativos, especialmente a partir de 2011. Ambos países compartieron una experiencia común de declive en sus actividades comerciales bilaterales en este lapso.

La balanza comercial de Colombia experimentó una tendencia a la baja, pasando de un superávit de USD FOB 1347,2 millones en 2005 a un déficit de USD FOB -15258,8 millones en 2022, representando una reducción del 1233%. En contraste, la balanza comercial de Venezuela mostró fluctuaciones, con un aumento del 44.26%, pasando de USD FOB 31,708 millones en 2005 a USD FOB 45,742.55 millones en 2022.

La disminución conjunta de las cifras a partir de 2011 se relaciona directamente con tensiones políticas y diplomáticas, así como la compleja situación económica en Venezuela. El año 2011 destacó por una cierta estabilidad, alcanzando un máximo histórico en las cifras de la balanza comercial de ambos países. Sin embargo, a partir de ese año, ambas naciones experimentaron una disminución significativa en sus actividades comerciales.

Las tensiones políticas y económicas de Colombia con Venezuela desde mayo de 2013 reflejaron la reducción de sus cifras de la balanza comercial, llegando a un punto crítico en 2015 con USD FOB -15580,5 millones, un declive del 391% respecto a 2011. En el caso venezolano, hubo una reducción del 90.46% en las cifras de su balanza comercial en 2015 en comparación con 2011, atribuible al recrudecimiento de tensiones con Colombia a partir de 2013. La crisis diplomática de 2015 y el cierre de la frontera intensificaron las dificultades, generando una crisis diplomática, humanitaria y económica.

Productos venezolanos importados por Colombia

PRODUCTOS VENEZOLANOS IMPORTADOS POR COLOMBIA (MILES DE DÓLARES CIF)				
PRODUCTOS	AÑO			
	2009	2011	2015	2022
Productos químicos orgánicos	19.480	88.623	82.239	10.768,78
Aluminio y sus manufacturas	37.551	44.425	28.263	10.102
Fundición, hierro y acero	227.762	170.590	17.020	7.285
Productos químicos inorgánicos	20.159	17.621	10.078	3.190
Materias plásticas y manufacturas	13.888	25.132	15.349	1.943
Combustibles y aceites minerales y sus productos	63.770	55.406	42.362	1.219,68
Productos diversos de las industrias químicas	43.028	34.995	2.111	546
Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera	3.366	2.612	6.297	31
Abonos	42.014	59.112	49.552	-
Navegación marítima o fluvial	8.102	3.529	3.027	-

Ilustración 9 Productos Venezolanos importados por Colombia (2009-2022) Elaboración propia de los autores con datos de: DANE

En el periodo analizado de 2005 a 2022, las importaciones de productos y servicios provenientes de Venezuela hacia Colombia experimentaron una significativa disminución del 91.11%. Esta disminución se refleja claramente en los valores en dólares FOB, pasando de USD 1.219,124 millones en 2005 a solo USD 108,274 millones en 2022. Este marcado descenso puede atribuirse a una serie de factores multifacéticos que afectaron las relaciones comerciales entre ambos países.

Durante este lapso, diversos eventos geopolíticos y tensiones diplomáticas, como la crisis de 2009 que llevó al congelamiento de relaciones y la posterior crisis diplomática del 2015 con el cierre de la frontera, jugaron un papel fundamental en la reducción de las importaciones venezolanas hacia

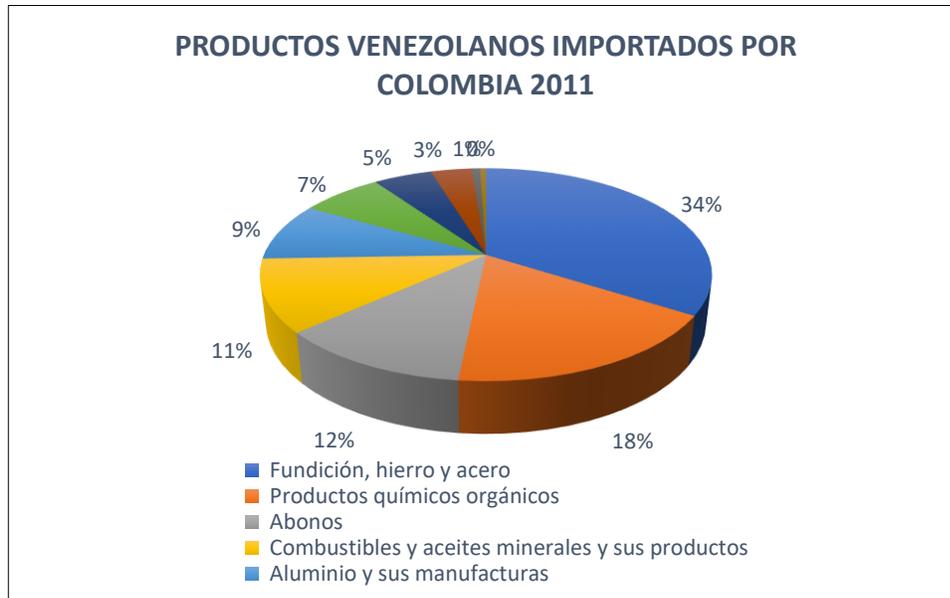
Colombia. Además, la pandemia de COVID-19, que comenzó en 2019 y se extendió a lo largo de 2020, impactó significativamente el comercio internacional, imponiendo restricciones, interrupciones en la cadena de suministro y dificultades económicas que contribuyeron a la disminución de las transacciones comerciales.

En términos de los productos involucrados en estas importaciones, los datos revelan que los principales productos importados por Colombia desde Venezuela incluyen productos químicos orgánicos, aluminio y sus manufacturas, fundición de hierro y acero, productos químicos inorgánicos, materias plásticas y manufacturas, combustibles y aceites minerales y sus productos, diversos productos de las industrias químicas, madera, carbón vegetal y manufacturas de madera, abonos, así como la navegación marítima o fluvial.

Estos productos representan una diversidad de sectores industriales, indicando que las importaciones abarcan una amplia gama de categorías. La disminución en estas importaciones a lo largo de los años puede haber sido influenciada por la variabilidad en la demanda de estos productos, así como por los eventos políticos y económicos que afectaron las relaciones bilaterales entre Venezuela y Colombia. La elección de Gustavo Petro en 2022 y su interés en restablecer relaciones podría abrir una nueva perspectiva para el comercio entre ambos países, particularmente en estos sectores mencionados.



Ilustración 10 Productos venezolanos importados por Colombia 2009. Elaboración propia de los autores con datos de: DANE



DANE *Ilustración 11* Productos venezolanos importados por Colombia 2011. Elaboración propia de los autores con datos de:



DANE *Ilustración 12* Productos venezolanos importados por Colombia 2015. Elaboración propia de los autores con datos de:



Ilustración 13 Productos venezolanos importados por Colombia 2022. Elaboración propia de los autores con datos de: DANE

La evolución de los productos venezolanos importados por Colombia muestra cambios significativos a lo largo de los años, destacando variaciones en las participaciones de diferentes categorías. En 2009, los tres principales productos eran fundición de hierro y acero, productos químicos y orgánicos, y aluminio y sus manufacturas, con participaciones del 51%, 13%, y 8%, respectivamente. No obstante, los combustibles y aceites minerales ocupaban la quinta posición con un 7% de participación.

Para el año 2011, la fundición de hierro y acero mantenía su posición predominante, pero con una participación reducida al 34%. Los productos químicos y orgánicos aumentaron su participación al 18%, y los combustibles y aceites minerales ascendieron a la cuarta posición con un 11%. La crisis diplomática y cierre de fronteras en 2015 se asocian con un cambio significativo en las importaciones. Los productos químicos y orgánicos se posicionaron como líderes, representando el 32% de las importaciones, seguidos por abonos con un 19%, y los combustibles se ubicaron en la tercera posición con un 17%.

En el año 2022, los productos químicos y orgánicos continuaron siendo los más importados, representando el 31%, seguidos por aluminio y sus manufacturas con un 29%. Sin embargo, los combustibles y aceites minerales descendieron a la sexta posición con un 3% de participación.

Estos cambios en las participaciones de productos importados pueden explicarse por diversos factores. En 2009, la alta participación de la fundición de hierro y acero puede vincularse a las necesidades específicas de la industria colombiana en ese momento. El aumento en los productos químicos y orgánicos en 2015 podría reflejar una demanda creciente en estos sectores. La ascensión de los combustibles en 2011 y 2015 podría estar relacionada con condiciones económicas y cambios en la matriz energética.

La reducción en la participación de los combustibles en 2022 podría atribuirse a factores como la transición hacia fuentes de energía alternativas, la disminución en la demanda de estos productos, o incluso las restricciones comerciales y políticas entre ambos países. Estos datos subrayan la dinámica cambiante de las relaciones comerciales bilaterales y la influencia de diversos factores económicos y políticos en la evolución de las importaciones.

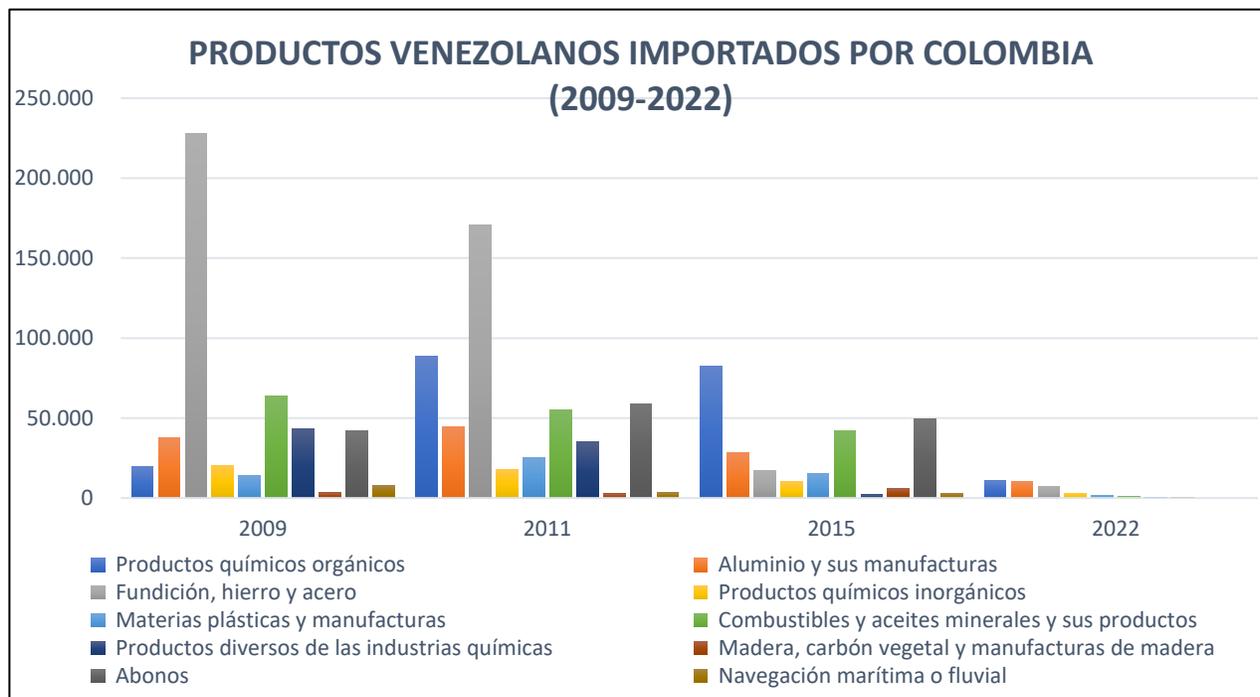


Ilustración 14 Productos venezolanos importados por Colombia (2009-2022). Elaboración propia de los autores con datos de: DANE

La considerable disminución en la brecha entre las exportaciones de Colombia a Venezuela y las importaciones desde este país ha resultado en cambios notables en la composición de los productos comerciados, con implicaciones económicas sustanciales. A medida que la diferencia se ha reducido, se evidencia una adaptación en las importaciones colombianas de productos venezolanos a lo largo del tiempo. En 2008, los principales productos importados desde Venezuela por Colombia, como fundición, hierro y acero (51%), productos químicos orgánicos (13%), y aluminio y sus manufacturas (8%), experimentaron variaciones significativas. Para 2011, la tendencia continuó con fundición (34%), productos químicos orgánicos (18%), y abonos (12%). En 2015, la dinámica cambió hacia productos químicos orgánicos (32%), abonos (19%), y combustibles como aceites minerales (17%). Finalmente, en 2022, la estructura de importaciones se ajustó aún más, destacando productos químicos orgánicos (31%), aluminio (29%), y fundición (21%). Estos datos reflejan una adaptación de las importaciones colombianas a los cambios en la oferta y demanda de productos venezolanos, indicando posibles respuestas a factores económicos y políticos.

Capítulo VI

Economía colombiana en el marco del comercio internacional conforme al impacto del conflicto bilateral con Venezuela

La economía colombiana en el marco del comercio internacional ha experimentado variaciones significativas en el periodo comprendido entre 2005 y 2022. Diversos factores políticos, sociales y económicos explican el efecto negativo sobre la balanza comercial colombiana con respecto a Venezuela. Con el objetivo de analizar el impacto bilateral entre ambas naciones, se han evaluado indicadores claves relacionados con la apertura y cobertura económica, así como las ventajas comparativas reveladas. Este enfoque integral proporciona una visión más completa de la dinámica económica entre Colombia y Venezuela durante este periodo, permitiendo una comprensión más precisa de los factores que han incidido en sus relaciones comerciales.

Resultados indicadores comercio bilateral

Tasa de cobertura		
Año	Colombia	Venezuela
2005	106,80	232,07
2006	99,91	195,27
2007	98,29	148,10
2008	99,01	187,64
2009	105,34	140,63
2010	104,09	160,27
2011	110,39	178,31
2012	107,17	148,41
2013	103,90	155,21
2014	89,80	158,03
2015	69,80	111,79
2016	74,14	167,40
2017	86,47	283,04
2018	85,62	263,48
2019	78,55	244,73
2020	75,40	254,07
2021	73,06	252,73
2022	79,65	261,77

Tabla 3: Tasa de cobertura. Fuente: Elaboración propia de los autores con datos de: DANE y Banco Central de Venezuela

La tasa de cobertura del comercio exterior, un indicador crucial que evalúa la capacidad de un país para financiar sus importaciones con sus exportaciones, ha experimentado fluctuaciones notables en las últimas décadas en el caso de Colombia y Venezuela. La tasa de cobertura ha mantenido una tendencia a la baja, señalando la dependencia de Colombia en las importaciones para satisfacer su demanda interna. Mientras que, para el caso de Venezuela la tasa de cobertura se ha incrementado significativamente.

Las disparidades en las estructuras económicas desempeñan un papel fundamental en la volatilidad de la tasa de cobertura, donde la diversificación económica de Colombia confiere la capacidad de exportar una variedad más extensa de productos en comparación con Venezuela. La dependencia de Venezuela en las exportaciones de petróleo expone su economía a las fluctuaciones en los

precios del petróleo, ejerciendo un impacto considerable en las exportaciones y, por ende, en la tasa de cobertura.

La crisis diplomática entre 2019 y 2022, marcada por el cierre de la frontera y las tensiones prolongadas entre ambos países, resultó en una disminución de las exportaciones colombianas a Venezuela, con repercusiones directas en la tasa de cobertura. La migración masiva de venezolanos a Colombia también ha impulsado la demanda interna de bienes y servicios, incrementando las importaciones y afectando la tasa de cobertura.

La variabilidad en la tasa de cobertura refleja la complejidad de los factores económicos y políticos que inciden en ambos países. La baja tasa general evidencia la dependencia de Colombia en las importaciones para satisfacer la demanda interna, y eventos como la crisis diplomática y la migración venezolana han dejado una marca perceptible en esta métrica.

En el caso colombiano, se observa una disminución en la tasa de cobertura en 2015 (69,80%), principalmente debido al cierre de la frontera con Venezuela, generando una interrupción significativa en el comercio bilateral. En 2019, la tasa de cobertura continuó siendo afectada (78,55%) debido a la crisis diplomática prolongada hasta 2022. La leve recuperación en 2022 (79,65%) puede atribuirse al restablecimiento de relaciones diplomáticas y la reapertura de la frontera, creando un entorno más favorable para el comercio bilateral.

En el caso de Venezuela, se destaca que en 2005 la tasa de cobertura fue excepcionalmente alta (232,07%) debido a la disminución en las importaciones provocada por la huelga petrolera, generando un superávit en la balanza comercial. Aunque la tasa de cobertura disminuyó en 2011 (178,31%), Venezuela continuó manteniendo cifras relativamente altas. Sin embargo, a partir de 2015, la crisis política y económica afectó negativamente las exportaciones, resultando en una disminución en la tasa de cobertura colombiana. A pesar de la crisis interna, la tasa de cobertura en Venezuela experimentó un aumento sustancial en 2019 (244,73%) y en 2022 (261,77%), posiblemente relacionado con una diversificación de las exportaciones o cambios en las políticas económicas.

Los factores sociales, políticos y económicos han tenido un impacto adverso en la balanza comercial colombiana, ya que la tasa de cobertura, tras los cierres fronterizos y la crisis diplomática, ha sido inferior a 100, reflejando un déficit. En contraste, Venezuela ha mantenido un superávit constante y prolongado en su balanza comercial con respecto a las interacciones con Colombia.

Apertura medida por importaciones		
Año	Colombia	Venezuela
2005	13,60	16,50
2006	15,17	18,30
2007	14,93	20,63
2008	15,34	16,62
2009	13,39	15,33
2010	13,32	14,63
2011	15,38	15,82
2012	15,13	18,70
2013	14,82	17,09
2014	16,02	17,59
2015	17,59	22,19
2016	15,13	8,15
2017	14,10	7,80
2018	14,65	12,00
2019	15,56	11,10
2020	15,25	10,80
2021	17,78	9,16
2022	20,79	8,70

Tabla 4: Apertura medida por importaciones. Fuente: Elaboración propia de los autores con datos de: DANE y Banco Central de Venezuela

El indicador de apertura, medido por las importaciones, revela la proporción de bienes y servicios importados en relación con la producción económica total de un país. En 2005, Colombia exhibió un valor de 13.60%, indicando cierta apertura económica y diversificación en sus fuentes de importación. En 2011, este indicador aumentó a 15.38%, sugiriendo un incremento en la apertura económica, posiblemente asociado con la participación en acuerdos comerciales regionales y globales. El año 2015 registró un marcado aumento a 17.59%, coincidiendo con el cierre de la frontera con Venezuela, lo que podría reflejar la necesidad de diversificar las importaciones debido a las tensiones bilaterales. Para 2019, la cifra disminuyó a 15.56%, posiblemente como consecuencia de las persistentes tensiones con Venezuela y la búsqueda de alternativas comerciales. El año 2022 mostró un significativo aumento a 20.79%, indicando una mayor apertura económica y una mayor dependencia de las importaciones.

Por otro lado, en Venezuela, en 2005, el indicador fue de 16.50%, señalando una considerable dependencia de las importaciones, en gran parte impulsada por los ingresos petroleros. En 2011, a pesar de una disminución, la cifra se mantuvo relativamente alta en 15.82%, indicando aún una dependencia significativa de las importaciones. El año 2015 presenció un aumento sustancial a 22.19%, posiblemente relacionado con políticas económicas expansivas y la disminución de los ingresos petroleros. En 2019, la cifra disminuyó abruptamente a 11.10%, indicando una reducción significativa en la dependencia de las importaciones, probablemente asociada con la crisis económica y las sanciones internacionales. Finalmente, en 2022, el indicador bajó aún más a 8.70%, señalando una disminución adicional en la apertura económica de Venezuela, posiblemente debido a la persistente crisis económica y las sanciones.

No obstante, Colombia ha experimentado fluctuaciones en su indicador de apertura a lo largo de los años, reflejando la evolución de su política comercial y las tensiones con Venezuela. La cifra más alta en 2022 sugiere una mayor apertura económica y una mayor dependencia de las importaciones. Por otro lado, Venezuela ha pasado de una alta dependencia de las importaciones en 2015 a una disminución significativa en 2022, resultado de la crisis económica, la caída en los precios del petróleo y las sanciones internacionales.

Apertura medida por exportaciones		
Año	Colombia	Venezuela
2005	14,53	38,29
2006	15,15	35,74
2007	14,67	30,55
2008	15,18	31,18
2009	14,10	21,55
2010	13,86	23,45
2011	16,98	28,22
2012	16,22	27,75
2013	15,40	26,53
2014	14,38	27,79
2015	12,28	24,80
2016	11,22	13,64
2017	12,19	22,09
2018	12,54	19,05
2019	12,22	17,85
2020	11,50	18,26
2021	12,99	17,54
2022	16,56	16,54

Tabla 5: Apertura medida por exportaciones. Fuente: Elaboración propia de los autores con datos de: DANE y Banco Central de Venezuela

La métrica de apertura económica, medida a través de las exportaciones en relación con el Producto Interno Bruto (PIB) es una medida de la participación de las exportaciones en la economía de un país. Un valor alto del indicador indica que la economía del país es relativamente abierta al comercio internacional.

En el caso de Colombia, el indicador de apertura medida por las exportaciones ha tenido una tendencia creciente desde el 2005, el indicador era de 14,653, lo que significa que las exportaciones representaban el 14,653% del PIB. En 2011, el indicador aumentó a 16,98, y en 2015 alcanzó un máximo de 18,28. Sin embargo, el indicador disminuyó en los siguientes años, alcanzando un mínimo de 12,22 en 2019. En 2022, el indicador volvió a aumentar a 16,56.

Este aumento del indicador de apertura en Colombia se puede explicar por una serie de factores, entre los que se incluyen, la firma de varios acuerdos comerciales con países de la región y del mundo, como el Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos, el Tratado de Libre Comercio con la Unión Europea y el Tratado de Libre Comercio con el Mercosur. El crecimiento de la economía colombiana, que ha generado un aumento de la demanda de productos y servicios importados, y la inversión extranjera directa, que ha contribuido al desarrollo de nuevos sectores exportadores.

En contraste, Venezuela, ha experimentado una trayectoria descendente en su indicador de apertura desde 2005. En 2005, el indicador era de 38,29, lo que significa que las exportaciones representaban el 38,29% del PIB. En 2011, el indicador disminuyó a 28,22, y en 2015 alcanzó un mínimo de 24,80. En 2019, el indicador aumentó ligeramente a 17,85, pero en 2022 volvió a disminuir a 16,54.

Esta disminución del indicador de apertura en Venezuela se puede explicar por una serie de factores, entre los que se incluyen, la crisis económica venezolana, que ha reducido la capacidad de producción del país y ha disminuido la demanda de exportaciones y la caída de los precios del petróleo, que ha afectado negativamente a las exportaciones venezolanas de petróleo y derivados.

En el caso de Colombia, el cierre de la frontera con Venezuela en 2015 tuvo un impacto negativo en el indicador de apertura. Esto se debe a que Venezuela era un importante socio comercial de Colombia, y el cierre de la frontera redujo el comercio entre los dos países.

En el caso de Venezuela, la crisis económica y las sanciones internacionales han tenido un impacto negativo en el indicador de apertura. Esto se debe a que han reducido la capacidad de producción del país y han dificultado las exportaciones.

Apertura medida por el promedio de intercambio comercial		
Año	Colombia	Venezuela
2005	14,06	27,39
2006	15,16	27,02
2007	14,80	25,59
2008	15,26	23,90
2009	13,74	18,44
2010	13,59	19,04
2011	16,18	22,02
2012	15,68	23,23
2013	15,11	21,81
2014	15,20	22,69
2015	14,94	23,50
2016	13,18	10,90
2017	13,14	14,95
2018	13,60	16,15
2019	13,89	14,80
2020	13,37	14,63
2021	15,39	14,56
2022	18,67	13,48

Tabla 6: Apertura medida por el promedio de intercambio comercial. Fuente: Elaboración propia de los autores con datos de: DANE y Banco Central de Venezuela

El indicador de apertura, medido por el promedio del intercambio comercial, constituye una métrica que evalúa la participación del comercio internacional en la economía de un país. Un valor elevado de este indicador sugiere que la economía del país en cuestión es proporcionalmente más abierta al comercio internacional.

En el caso específico de Colombia, el indicador de apertura, evaluado mediante el promedio del intercambio comercial, ha experimentado una trayectoria ascendente desde el año 2005. En dicho año, el indicador registró un valor de 14,06, indicando que el comercio exterior representaba el 14,06% del PIB. Esta cifra aumentó a 16,18 en 2011 y alcanzó su punto máximo en 2015 con un 17,84. No obstante, en los años subsiguientes, el indicador experimentó una disminución, llegando a un mínimo de 13,89 en 2019. En 2022, se observó un repunte, alcanzando un valor de 18,67.

El incremento de este indicador en Colombia puede explicarse por diversos factores, tales como la firma de acuerdos comerciales con países de la región y del mundo (como el Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos, la Unión Europea y el Mercosur), el crecimiento de la economía colombiana que ha generado una mayor demanda de productos y servicios importados, así como la contribución de la inversión extranjera directa al desarrollo de nuevos sectores exportadores.

En contraste, en el caso de Venezuela, el indicador de apertura medido por el promedio del intercambio comercial ha experimentado una tendencia decreciente desde 2005. En ese año, el indicador fue de 27,39, indicando que el comercio exterior representaba el 27,39% del PIB. En 2011,

este valor disminuyó a 22,02, alcanzando un mínimo de 22,69 en 2015. Aunque hubo un ligero aumento en 2019 a 14,80, en 2022 volvió a descender a 13,48.

Esta disminución en el indicador de apertura en Venezuela puede atribuirse a factores como la crisis económica que ha mermado la capacidad de producción del país y reducido la demanda de exportaciones y la crisis diplomática con Colombia.

Los eventos mencionados proporcionan un contexto adicional sobre los factores que han influido en la evolución del indicador de apertura en Colombia y Venezuela. En el caso colombiano, el cierre de la frontera con Venezuela en 2015 afectó negativamente el indicador, dada la importancia de Venezuela como socio comercial. Por otro lado, en Venezuela, la crisis económica y las sanciones internacionales han tenido un impacto adverso en el indicador de apertura al reducir la capacidad de producción y dificultar las exportaciones.

Ventajas comparativas reveladas	
Año	Colombia
2005	1,02
2006	0,94
2007	0,85
2008	0,85
2009	0,94
2010	1,01
2011	1,08
2012	1,04
2013	1,01
2014	0,87
2015	0,68
2016	0,73
2017	0,86
2018	0,85
2019	0,78
2020	0,75
2021	0,73
2022	0,79

Tabla 7: Ventajas comparativas reveladas. Fuente: Elaboración propia de los autores con datos de: DANE y Banco Central de Venezuela

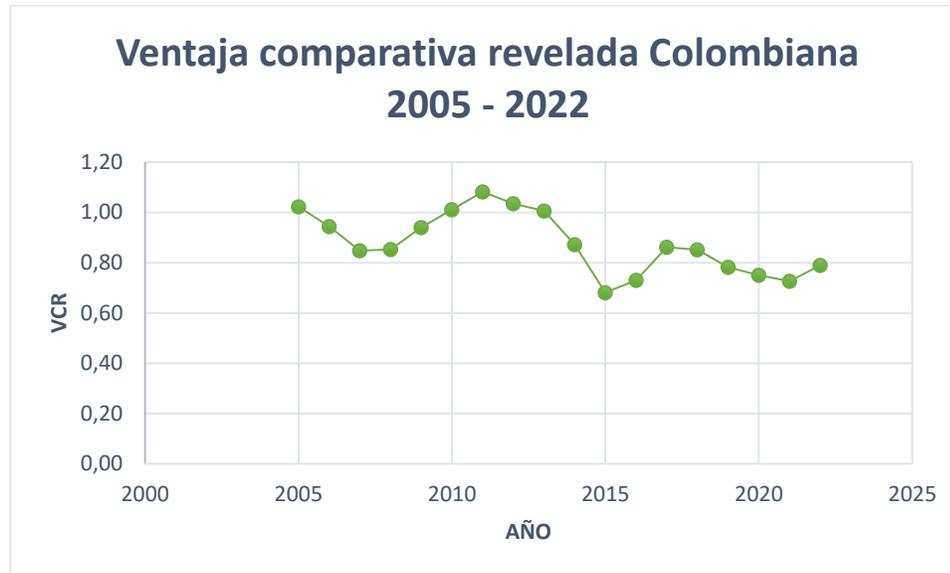


Ilustración 15: Ventaja comparativa revelada para Colombia 2005-2022. Fuente: Elaboración propia de los autores

El indicador de Ventajas Comparativas Reveladas (VCR) constituye una métrica crucial para evaluar la especialización exportadora de un país en un producto específico. Su cálculo se basa en la proporción entre la participación de Colombia en las exportaciones de Venezuela y su participación en las exportaciones a nivel mundial. Un valor elevado del indicador señala que Colombia refleja una ventaja comparativa en la exportación a Venezuela.

En el contexto específico de las relaciones entre Colombia y Venezuela, el indicador de VCR ha experimentado una tendencia decreciente desde el año 2005. En este punto temporal, el indicador se situaba en 1,02, indicando que Colombia poseía una ventaja comparativa en la exportación de todos sus productos en comparación con Venezuela. Sin embargo, a lo largo de los años, este indicador ha fluctuado. En 2011, aumentó a 1,08, pero en 2015 disminuyó drásticamente a 0,68. A pesar de un ligero repunte en 2019, alcanzando 0,78, en 2022 nuevamente decreció a 0,79.

Los eventos mencionados proporcionan una visión adicional sobre los elementos que han influenciado la evolución del indicador de VCR entre Colombia y Venezuela. En el caso colombiano, el cierre de la frontera en 2015 tuvo un efecto negativo, ya que Venezuela representaba un socio comercial crucial, y el cierre redujo significativamente el comercio bilateral.

Por otro lado, para Venezuela, la crisis económica y las sanciones internacionales han afectado adversamente el indicador de VCR al disminuir la capacidad de producción del país y complicar sus exportaciones. En el caso de Colombia y Venezuela, la tendencia decreciente en los últimos años indica que Colombia ha perdido ventaja comparativa en la exportación de varios productos frente a Venezuela.

Resultados modelo econométrico

Test de diferencia de medias:

Test Modelo Balanza Comercial:

-> country = Colombia						
Two-sample t test with equal variances						
Group	Obs	Mean	Std. Err.	Std. Dev.	[95% Conf. Interval]	
0	6	1.022403	.0147559	.0361443	.9844721	1.060334
1	12	.8616372	.0404173	.1400097	.7726793	.9505951
combined	18	.9152258	.032617	.1383824	.8464099	.9840418
diff		.160766	.0589176		.0358664	.2856656
diff = mean(0) - mean(1)				t =	2.7287	
Ho: diff = 0				degrees of freedom =	16	
Ha: diff < 0		Ha: diff != 0		Ha: diff > 0		
Pr(T < t) = 0.9926		Pr(T > t) = 0.0149		Pr(T > t) = 0.0074		

Tabla 8: Test de diferencia de medias. Fuente: Elaboración propia con datos tomados de DANE, BCV, CEPAL y Banco de la República.

Se realizó una prueba de diferencia de medias para determinar el impacto de la disminución en los datos de la balanza comercial que ocurrió a partir del año 2011 en ambos países, El valor de la t-student es 2.7287, con un p-valor de 0.01. Esto significa que se puede rechazar la hipótesis nula de que no hay diferencias significativas en la media de la BC entre Colombia y Venezuela después de 2011. La BC colombiana se redujo en cerca de 0.16 después de presentarse el evento.

Modelo con Balanza Comercial Relativa (BCR)

Linear regression, absorbing indicators		Number of obs = 36				
Absorbed variable: country		No. of categories = 2				
		F(4, 1) = .				
		Prob > F = .				
		R-squared = 0.9794				
		Adj R-squared = 0.9098				
		Root MSE = 0.0290				
(Std. Err. adjusted for 2 clusters in country)						
BCR	Coef.	Robust Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
gae	-.0036146	1.95e-07	-1.9e+04	0.000	-.0036171	-.0036122
pib	.0115508	.0000188	614.13	0.001	.0113118	.0117898
embi	-.1797601	5.79e-06	-3.1e+04	0.000	-.1798336	-.1796866
PEA	3.93e-08	2.03e-12	1.9e+04	0.000	3.93e-08	3.93e-08
ITCR1	-.0011303	2.01e-07	-5615.02	0.000	-.0011329	-.0011278
mign	-5.60e-08	5.51e-12	-1.0e+04	0.000	-5.61e-08	-5.60e-08
icb	-.0488656	1.03e-06	-4.7e+04	0.000	-.0488787	-.0488525
rpint	-.3149778	.0000174	-1.8e+04	0.000	-.3151994	-.3147561
1.tratamiento1	-.1139752	2.21e-06	-5.2e+04	0.000	-.1140032	-.1139471
Año						
2006	-.0605076	.0674133	-0.90	0.534	-.9170752	.7960601
2007	-.2048802	.0648058	-3.16	0.195	-1.028316	.6185551
2008	-.0246487	.0156667	-1.57	0.360	-.2237127	.1744153
2009	-.2479118	.0643575	-3.85	0.162	-1.065651	.5698274
2010	-.2161724	.0180571	-11.97	0.053	-.4456098	.0132651
2011	.0590411	.0285306	2.07	0.287	-.3034742	.4215565
2012	-.0918627	.0552612	-1.66	0.345	-.7940233	.610298
2013	-.0978072	.0793589	-1.23	0.434	-1.106157	.9105428
2014	-.1316119	.0260053	-5.06	0.124	-.46204	.1988162
2015	-.2199324	.0573092	-3.84	0.162	-.9481142	.5082495
2016	-.2463531	.0378095	-6.52	0.097	-.7267688	.2340626
2017	-.0884897	.0995	-0.89	0.537	-1.352757	1.175777
2018	-.0636936	.0675315	-0.94	0.519	-.921763	.7943758
2019	-.1659287	.1275382	-1.30	0.417	-1.786456	1.454598
2020	-.0815854	.0723974	-1.13	0.462	-1.001482	.8383108
2021	.0545496	.0534627	1.02	0.494	-.6247581	.7338574
2022	.2252902	.021857	10.31	0.062	-.0524297	.5030102
_cons	4.179344	.0271441	153.97	0.004	3.834446	4.524242

Tabla 9: Modelo con Balanza Comercial Relativa (BCR). Fuente: Elaboración propia con datos tomados de DANE, BCV, CEPAL y Banco de la República.

Linear regression, absorbing indicators
Absorbed variable: country

Number of obs = 36
No. of categories = 2
F(2, 1) = .
Prob > F = .
R-squared = 0.9747
Adj R-squared = 0.8895
Root MSE = 0.0310

(Std. Err. adjusted for 2 clusters in country)

BCR	Coef.	Robust Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
gae	-.0012148	3.06e-07	-3971.67	0.000	-.0012187	-.0012109
pib	.0518631	.000053	978.03	0.001	.0511894	.0525369
EMBI	-.0004009	5.29e-08	-7581.45	0.000	-.0004016	-.0004002
PEA	2.22e-08	4.11e-12	5386.87	0.000	2.21e-08	2.22e-08
ITCR1	-.0024623	4.86e-07	-5065.21	0.000	-.0024684	-.0024561
mign	-8.39e-08	1.26e-11	-6655.42	0.000	-8.41e-08	-8.38e-08
icb	-.0186124	4.91e-07	-3.8e+04	0.000	-.0186186	-.0186061
rpint	.0139953	8.03e-06	1742.20	0.000	.0138932	.0140973
1.tratamiento2	.0119162	8.92e-06	1336.59	0.000	.011803	.0120295
Año						
2006	-.0876178	.0912152	-0.96	0.513	-1.246617	1.071381
2007	-.1647048	.0549869	-3.00	0.205	-.8633792	.5339696
2008	-.1725291	.0239862	-7.19	0.088	-.4773028	.1322446
2009	-.1937881	.0745197	-2.60	0.234	-1.140651	.7530743
2010	-.2089669	.0179326	-11.65	0.054	-.4368225	.0188887
2011	-.16504	.0099605	-16.57	0.038	-.2916002	-.0384799
2012	-.2201872	.0657546	-3.35	0.185	-1.055678	.6153039
2013	-.2490978	.0949254	-2.62	0.232	-1.455239	.9570434
2014	-.2714496	.061073	-4.44	0.141	-1.047456	.5045565
2015	-.3180653	.089141	-3.57	0.174	-1.450709	.8145785
2016	-.2666896	.0182425	-14.62	0.043	-.4984827	-.0348964
2017	-.1428106	.0745592	-1.92	0.306	-1.090175	.8045534
2018	-.2015932	.0462311	-4.36	0.144	-.789015	.3858285
2019	-.3019123	.2146425	-1.41	0.393	-3.029204	2.42538
2020	-.1972277	.0427201	-4.62	0.136	-.740038	.3455827
2021	-.2180752	.0374133	-5.83	0.108	-.6934565	.2573062
2022	-.1337518	.0416616	-3.21	0.192	-.6631132	.3956095
_cons	.5232535	.0437774	11.95	0.053	-.0329909	1.079498

Tabla 10: Modelo con Balanza Comercial Relativa (BCR). Fuente: Elaboración propia con datos tomados de DANE, BCV, CEPAL y Banco de la República.

Modelo log - log con Balanza Comercial Relativa (bcr)

Linear regression, absorbing indicators		Number of obs = 36				
Absorbed variable: country		No. of categories = 2				
		F(4, 1) = .				
		Prob > F = .				
		R-squared = 0.9829				
		Adj R-squared = 0.9334				
		Root MSE = 0.0238				
(Std. Err. adjusted for 2 clusters in country)						
bcr	Coef.	Robust Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
gae	-.0002317	2.31e-08	-1.0e+04	0.000	-.000232	-.0002314
pib	.149276	1.34e-06	1.1e+05	0.000	.1492591	.149293
embi	-.1111185	1.37e-07	-8.1e+05	0.000	-.1111203	-.1111168
pea	.1632675	.0000351	4654.35	0.000	.1628218	.1637133
itcr	-.2640053	.0000195	-1.4e+04	0.000	-.2642532	-.2637574
mign	-9.26e-08	4.52e-13	-2.0e+05	0.000	-9.26e-08	-9.26e-08
icb	-.0350082	2.05e-08	-1.7e+06	0.000	-.0350085	-.0350079
1.tratamiento2	.0197668	7.14e-07	2.8e+04	0.000	.0197577	.0197759
Año						
2006	-.0829906	.0653529	-1.27	0.425	-.9133783	.7473971
2007	-.2134102	.0260536	-8.19	0.077	-.5444528	.1176324
2008	-.1479921	.0055936	-26.46	0.024	-.2190655	-.0769188
2009	-.2475105	.0370291	-6.68	0.095	-.7180097	.2229886
2010	-.2928836	.008946	-32.74	0.019	-.4065532	-.1792141
2011	-.2429943	.0069987	-34.72	0.018	-.3319218	-.1540667
2012	-.3403901	.0429136	-7.93	0.080	-.8856592	.204879
2013	-.3370678	.0861534	-3.91	0.159	-1.43175	.7576148
2014	-.3053902	.0042546	-71.78	0.009	-.3594503	-.2513302
2015	-.305933	.0484844	-6.31	0.100	-.921986	.31012
2016	-.2733542	.0186916	-14.62	0.043	-.5108535	-.0358549
2017	-.1716381	.0615835	-2.79	0.219	-.9541303	.6108541
2018	-.1985647	.0570661	-3.48	0.178	-.9236583	.526529
2019	-.2558674	.0864728	-2.96	0.207	-1.354609	.842874
2020	-.1477409	.0705274	-2.09	0.284	-1.043876	.7483946
2021	-.1507619	.0436262	-3.46	0.179	-.705086	.4035621

Tabla 11: Modelo log - log con Balanza Comercial Relativa (bcr). Fuente: Elaboración propia con datos tomados de DANE, BCV, CEPAL y Banco de la República.

En general, los resultados del modelo nivel-nivel son consistentes con los resultados de los modelos en logaritmo. Ambos modelos muestran que el evento de 2011 tuvo un impacto negativo significativo en la BCR de Colombia y Venezuela. Sin embargo, los resultados del modelo nivel-nivel también sugieren que factores económicos, como el crecimiento económico y el riesgo país, también pueden haber contribuido a la reducción de la BCR de los dos países.

Las otras variables en la regresión son significativas. El coeficiente de la variable *pib* es positivo, lo que indica que un aumento del PIB de un país está asociado con un aumento de la BCR de ese país. El coeficiente de la variable *embi* es negativo, lo que indica que un aumento del EMBI de un país está asociado con una disminución de la BCR de ese país.

Modelo con Balanza Comercial (TB)

Linear regression, absorbing indicators		Number of obs = 36				
Absorbed variable: country		No. of categories = 2				
		F(4, 1) = .				
		Prob > F = .				
		R-squared = 0.9874				
		Adj R-squared = 0.9447				
		Root MSE = 0.0952				
(Std. Err. adjusted for 2 clusters in country)						
BC	Coef.	Robust Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
gae	-.0067609	8.91e-07	-7585.48	0.000	-.0067722	-.0067495
pib	-.0813583	.0000959	-848.45	0.001	-.0825767	-.0801399
embi	.1940517	.0000327	5928.05	0.000	.1936357	.1944676
PEA	4.10e-08	7.76e-12	5282.01	0.000	4.09e-08	4.11e-08
ITCR1	-.0112194	1.13e-06	-9963.28	0.000	-.0112337	-.0112051
mign	-5.77e-07	2.08e-11	-2.8e+04	0.000	-5.77e-07	-5.77e-07
icb	-.034763	6.10e-06	-5701.45	0.000	-.0348404	-.0346855
RPINT1	.0058381	2.97e-07	2.0e+04	0.000	.0058344	.0058419
1.tratamiento1	.4551694	9.13e-06	5.0e+04	0.000	.4550534	.4552854
Año						
2006	-.3127141	.4934417	-0.63	0.640	-6.582485	5.957057
2007	-.4306583	.2801128	-1.54	0.367	-3.989829	3.128512
2008	-.6491773	.2859106	-2.27	0.264	-4.282016	2.983661
2009	-.5589711	.4180404	-1.34	0.409	-5.870678	4.752736
2010	-.6581443	.3159657	-2.08	0.285	-4.67287	3.356581
2011	-1.038538	.184769	-5.62	0.112	-3.386251	1.309175
2012	-1.033193	.2890782	-3.57	0.174	-4.70628	2.639893
2013	-1.094429	.3809326	-2.87	0.213	-5.934637	3.745779
2014	-1.091426	.4653848	-2.35	0.257	-7.0047	4.821848
2015	-.9066492	.4222842	-2.15	0.277	-6.272279	4.458981
2016	-.8186602	.1877807	-4.36	0.144	-3.20464	1.567319
2017	-.3655438	.1207944	-3.03	0.203	-1.900382	1.169294
2018	-.7983154	.6144829	-1.30	0.418	-8.606061	7.009431
2019	-.5931473	.3148306	-1.88	0.311	-4.593449	3.407155
2020	-.6438837	.1528242	-4.21	0.148	-2.5857	1.297932
2021	-.8803509	.5421954	-1.62	0.351	-7.769596	6.008895
2022	-.5030127	.1531742	-3.28	0.188	-2.449276	1.44325
_cons	4.507124	.2989149	15.08	0.042	.7090497	8.305199

Tabla 12: Modelo con Balanza Comercial (TB) Fuente: Elaboración propia con datos tomados de DANE, BCV, CEPAL y Banco de la República.

Linear regression, absorbing indicators		Number of obs = 36				
Absorbed variable: country		No. of categories = 2				
		F(3, 1) = .				
		Prob > F = .				
		R-squared = 0.9846				
		Adj R-squared = 0.9401				
		Root MSE = 0.1034				
(Std. Err. adjusted for 2 clusters in country)						
BC	Coef.	Robust Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
gae	-.0198312	4.24e-07	-4.7e+04	0.000	-.0198366	-.0198258
pib	-1.26295	.0000829	-1.5e+04	0.000	-1.264003	-1.261897
EMBI	-.0004167	9.26e-08	-4500.36	0.000	-.0004179	-.0004155
PEA	1.66e-07	5.93e-12	2.8e+04	0.000	1.66e-07	1.66e-07
ITCR1	.0007039	7.69e-07	915.39	0.001	.0006942	.0007137
mign	-2.06e-07	1.81e-11	-1.1e+04	0.000	-2.06e-07	-2.06e-07
icb	-.0776174	9.82e-07	-7.9e+04	0.000	-.0776299	-.077605
1.tratamiento2	-.3493975	.0000196	-1.8e+04	0.000	-.3496468	-.3491482
Año						
2006	-.1660008	.4099491	-0.40	0.755	-5.374898	5.042897
2007	-.1009793	.3469996	-0.29	0.820	-4.510027	4.308068
2008	.1074863	.1766172	0.61	0.652	-2.136648	2.351621
2009	-.096724	.3563783	-0.27	0.831	-4.62494	4.431492
2010	.1290654	.2770669	0.47	0.722	-3.391403	3.649534
2011	.7010373	.0537661	13.04	0.049	.0178744	1.3842
2012	.628573	.280568	2.24	0.267	-2.936381	4.193527
2013	.5483401	.2578501	2.13	0.280	-2.727956	3.824636
2014	.1763155	.5896475	0.30	0.815	-7.315867	7.668498
2015	-.2249709	.3330441	-0.68	0.622	-4.456698	4.006756
2016	-.219377	.3201897	-0.69	0.618	-4.287773	3.849019
2017	.2647244	.1111779	2.38	0.253	-1.147924	1.677373
2018	.0445193	.5310143	0.08	0.947	-6.702657	6.791695
2019	.1065074	.2709439	0.39	0.762	-3.336161	3.549176
2020	-.2454219	.2105385	-1.17	0.451	-2.920568	2.429724
2021	-.0945724	.476311	-0.20	0.875	-6.146678	5.957533
2022	.4542892	.0288589	15.74	0.040	.0876016	.8209769
_cons	19.11206	.26117	73.18	0.009	15.79358	22.43054

Tabla 13: Modelo con Balanza Comercial (TB) Fuente: Elaboración propia con datos tomados de DANE, BCV, CEPAL y Banco de la República.

El evento de 2011 tuvo un impacto negativo significativo en la balanza comercial de Colombia y Venezuela. El modelo explica más del 98% de la variabilidad de los datos, lo que indica un ajuste muy fuerte. Las variables *gae*, *pib*, *embi*, *PEA*, *ITCR1*, *mign*, *icb*, *RPINT1* y las variables de tratamiento son todas significativas en el nivel de 0.05, ya que sus p-valores son menores a 0.05. Esto sugiere que estas variables tienen un efecto significativo en la variable dependiente.

Modelo log - log con Balanza Comercial (bc)

Linear regression, absorbing indicators		Number of obs = 36			
Absorbed variable: country		No. of categories = 2			
		F(3, 1) = .			
		Prob > F = .			
		R-squared = 0.9918			
		Adj R-squared = 0.9683			
		Root MSE = 0.0452			
(Std. Err. adjusted for 2 clusters in country)					
bc	Coef.	Robust Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]
gae	-.0049309	1.96e-08	-2.5e+05	0.000	-.0049311 -.0049306
pib	-.1540525	1.13e-06	-1.4e+05	0.000	-.1540669 -.1540381
embi	.0186589	1.16e-07	1.6e+05	0.000	.0186574 .0186603
pea	.9504543	.0000298	3.2e+04	0.000	.9500761 .9508325
itcr	-.2540456	.0000166	-1.5e+04	0.000	-.2542559 -.2538352
mign	-1.68e-07	3.84e-13	-4.4e+05	0.000	-1.68e-07 -1.68e-07
icb	-.040573	1.73e-08	-2.4e+06	0.000	-.0405732 -.0405728
1.tratamiento1	.0882536	6.06e-07	1.5e+05	0.000	.0882459 .0882613
Año					
2006	-.1658754	.2155891	-0.77	0.583	-2.905195 2.573444
2007	-.2321863	.1351089	-1.72	0.336	-1.948907 1.484534
2008	-.2211001	.065846	-3.36	0.184	-1.057753 .6155526
2009	-.2523342	.1775674	-1.42	0.390	-2.508542 2.003874
2010	-.2211107	.0995742	-2.22	0.269	-1.48632 1.044099
2011	-.1183247	.0009968	-118.70	0.005	-.1309904 -.105659
2012	-.2027697	.1587864	-1.28	0.423	-2.220342 1.814803
2013	-.2661671	.189083	-1.41	0.393	-2.668694 2.13636
2014	-.3950035	.1994296	-1.98	0.298	-2.928996 2.138989
2015	-.6089222	.1686146	-3.61	0.172	-2.751373 1.533529
2016	-.4875479	.033118	-14.72	0.043	-.908352 -.0667438
2017	-.2136068	.0622546	-3.43	0.181	-1.004627 .5774132
2018	-.3568588	.2584662	-1.38	0.399	-3.640984 2.927266
2019	-.3379023	.1205965	-2.80	0.218	-1.870226 1.194421
2020	-.4283829	.0826578	-5.18	0.121	-1.47865 .6218837
2021	-.4224243	.1560589	-2.71	0.225	-2.40534 1.560492
2022	-.210052	.081818	-2.57	0.236	-1.249649 .8295447
_cons	-9.868524	.1156156	-85.36	0.007	-11.33756 -8.399488

Tabla 14: Modelo log - log con Balanza Comercial (bc) Fuente: Elaboración propia con datos tomados de DANE, BCV, CEPAL y Banco de la República.

Este modelo también presenta un alto ajuste de los datos y estadísticos significativos en la regresión, por otra parte, se evidencia que la migración neta afectó altamente a la balanza comercial, los datos se comportan de forma similar a los demás modelos.

Test de Chow

Se realizan ajustes al modelo:

bc	Coef.	Std. Err.	z	P> z	[95% Conf. Interval]	
dlpib l1.	.445103	.1284946	3.46	0.001	.1932583	.6969478
dlitcr l1.	-.6849912	.2514886	-2.72	0.006	-1.1779	-.1920826
1.dummy11 dlpib	-.3852076	.25283	-1.52	0.128	-.8807453	.1103302
dummy11#c.dlpib 1	1.030585	.3749644	2.75	0.006	.2956681	1.765502
dlitcr	-2.38136	.7996507	-2.98	0.003	-3.948647	-.8140737
dummy11#c.dlitcr 1	1.481114	.8393398	1.76	0.078	-.1639618	3.12619
embi	.2988617	.049312	6.06	0.000	.202212	.3955114
dummy11#c.embi 1	-.0819514	.0532419	-1.54	0.124	-.1863036	.0224008
mign	.0000108	4.89e-06	2.20	0.028	1.19e-06	.0000203
dummy11#c.mign 1	-.0000111	4.89e-06	-2.27	0.023	-.0000207	-1.53e-06
_cons	.1756086	.2493373	0.70	0.481	-.3130836	.6643007

Tabla 15: Ajuste de los datos Fuente: Elaboración propia con datos tomados de DANE, BCV, CEPAL y Banco de la República.

Por último, se presentan los resultados de la prueba de Chow:

```

. testparm i.dummy11#c.*

( 1) 1.dummy11#c.dlpib = 0
( 2) 1.dummy11#c.dlitcr = 0
( 3) 1.dummy11#c.embi = 0
( 4) 1.dummy11#c.mign = 0

        chi2( 4) =    12.46
        Prob > chi2 =    0.0142
    
```

Tabla 16: Resultados Test de Chow Fuente: Elaboración propia con datos tomados de DANE, BCV, CEPAL y Banco de la República.

Con los resultados mostrados, se puede concluir que efectivamente existen diferencias significativas en los parámetros estimados antes y después del evento que ocurrió en el año 2011.

Capítulo VII Consideraciones finales

En el periodo de 2005 a 2022, los hitos políticos y sociales influyeron de manera significativa en la tensión diplomática entre Colombia y Venezuela, generando un impacto negativo en la balanza comercial colombiana con el país vecino. La disputa territorial desde la década de 1830, marcada por el tratado Pombo-Michelena, la crisis de la corbeta Caldas en 1987 y las tensiones fronterizas influyeron en las relaciones. La década de los ochenta, con la crisis de deuda externa, devaluación del bolívar y control de precios, afectó el intercambio comercial.

El periodo 1992-1998 vio una expansión del comercio binacional y mayores inversiones. Sin embargo, la llegada del chavismo en 1999 cambió la dinámica. Las políticas intervencionistas, nacionalizaciones y la crisis económica de 2002, con la huelga petrolera, generaron tensiones. En 2005, la captura de Rodrigo Granda y el cierre de la frontera tras la crisis diplomática afectaron el comercio.

La década de 2010 presenció nuevos episodios de tensión, como la crisis diplomática de 2015 y el cierre de la frontera, impulsado por preocupaciones de seguridad y económicas. En 2011, las relaciones experimentaron hitos significativos. Se logró una reunión de presidentes en Brasilia, seguida de la presentación de credenciales del embajador venezolano en Bogotá. A lo largo del año, se suscribieron acuerdos comerciales y se fortaleció la cooperación en varios aspectos. Sin embargo, estas mejoras fueron efímeras, y las tensiones se intensificaron nuevamente en los años siguientes. La relación entre ambos países continuó siendo tensa, marcada por eventos como la crisis diplomática de 2013 y el cierre fronterizo en el 2015, intensificaron las discrepancias con el gobierno del presidente Nicolás Maduro. La situación se mantuvo compleja hasta agosto de 2022, cuando Gustavo Petro asumió la presidencia de Colombia, manifestando su interés en restablecer relaciones con Venezuela. La reapertura oficial de la frontera en enero de 2023 marca un cambio significativo, promoviendo la cooperación económica y buscando superar décadas de tensiones y desafíos en la relación bilateral.

En cuanto a los hechos estilizados sobre el comercio bilateral entre Colombia y Venezuela, se estima que la Balanza Comercial, basada en datos de exportaciones (X) e importaciones (M), refleja la diferencia entre lo que un país exporta y lo que importa. En el caso de Venezuela, la cifra más baja en 2015 se atribuye a una serie de factores políticos y económicos que afectaron significativamente su capacidad para comerciar. La crisis diplomática de 2015, marcada por el cierre de la frontera y la expulsión de colombianos, contribuyó a la disminución de las exportaciones venezolanas y al aumento de las restricciones comerciales. Además, la fuerte caída en los precios del petróleo, principal fuente de ingresos de Venezuela afectó negativamente su capacidad para exportar, lo que se reflejó en la balanza comercial.

En el caso de Colombia, la cifra más alta en 2011 puede explicarse por una relativa estabilidad en las relaciones comerciales entre ambos países y una mejora en la situación económica colombiana en ese momento. A lo largo de 2011, las tensiones políticas y diplomáticas entre Colombia

y Venezuela no eran tan intensas como en años posteriores. Además, Colombia estaba implementando políticas para atraer inversión extranjera y diversificar su economía, lo que pudo haber contribuido al aumento de las exportaciones.

Evidenciando estas cifras juntas, se vislumbra que, a partir de 2011, la balanza comercial de ambos países experimentó un declive. Las tensiones políticas y diplomáticas, junto con la crisis económica en Venezuela, llevaron a una disminución en las exportaciones e importaciones entre los dos países. La sustitución de importaciones por parte de Venezuela y las restricciones comerciales contribuyeron a la caída de la balanza comercial. Además, la dependencia de Venezuela de las exportaciones de petróleo y la disminución de los precios del petróleo afectaron su capacidad para mantener un intercambio comercial equilibrado. En conjunto, estos fenómenos políticos y económicos, como la crisis diplomática de 2015, la caída en los precios del petróleo y la dependencia de las exportaciones de Venezuela, junto con la búsqueda de estabilidad económica y diversificación en Colombia, explican la tendencia a la baja en la balanza comercial bilateral a partir de 2011.

El comercio bilateral entre Colombia y Venezuela experimentó una tendencia a la baja durante el período analizado, con una disminución del 69.83% en las exportaciones colombianas hacia Venezuela y del 91.11% en las importaciones venezolanas hacia Colombia. Estas tendencias pueden atribuirse a una serie de factores, entre los que se incluyen los conflictos políticos, sociales y económicos, así como la pandemia de COVID-19. En particular, el cierre definitivo de la frontera entre ambos países en 2015 tuvo un impacto significativo en el comercio bilateral. Como resultado de los cambios, en 2021, Colombia importaba más de la mayoría de los países del mundo que Venezuela. Esto muestra que Colombia ha logrado superar a Venezuela en términos de competitividad en el mercado internacional.

Los resultados del análisis de los indicadores de comercio bilateral entre Colombia y Venezuela, así como del modelo econométrico, permiten concluir que el conflicto bilateral ha tenido un impacto negativo significativo en la balanza comercial de ambos países. Los resultados del modelo econométrico confirman el impacto negativo del conflicto bilateral en la balanza comercial de ambos países. El evento de 2011, que se puede interpretar como el inicio del conflicto bilateral, tuvo un impacto negativo significativo en la balanza comercial de Colombia y Venezuela. Los resultados del modelo también sugieren que otros factores, como el crecimiento económico y el riesgo país, también pueden haber contribuido a la reducción de la balanza comercial de los dos países. Sin embargo, el impacto del conflicto bilateral es el más significativo.

En general, los resultados del análisis indican que el conflicto bilateral entre Colombia y Venezuela ha tenido un impacto negativo significativo en la balanza comercial de ambos países. Este impacto se ha traducido en una disminución del comercio bilateral, una pérdida de competitividad de Colombia en los mercados venezolanos y una reducción de las exportaciones de ambos países.

En otras palabras, los conflictos políticos, sociales y económicos han tenido un impacto negativo en el comercio bilateral entre Colombia y Venezuela. El cierre de la frontera entre ambos países, las restricciones al comercio y la disminución de la confianza entre los empresarios han llevado a una disminución significativa de los flujos comerciales. Además, la crisis económica y política de Venezuela ha afectado su capacidad para competir en el mercado internacional. Por otro

lado, Colombia ha logrado mantener una economía más estable y diversificada, lo que le ha permitido competir de manera más efectiva en el mercado internacional.

De la misma manera, para que el comercio bilateral entre Colombia y Venezuela pueda recuperarse, es necesario que ambos países trabajen juntos para resolver los conflictos políticos, sociales y económicos que afectan la región.

Referencias

- Avalos, M. C. (2001). Evolución del comercio en México apartir de la entrada del Modelo Neoliberal, hasta la firma del TLC con la Union Europea . *Universidad autonoma de México*, 3.
- Cárdenas Ruiz, J. D. (2017). La crisis fronteriza colombo-venezolana en las pantallas: Análisis desde la comunicación política, en *Historia y comunicación social* 22.2, 447-463.
- Castellanos, A. A., & Mina, J. S. (2009). El conflicto colombo–venezolano y la construcción de escenarios desde la teoría de juegos. *Universidad Javeriana*.
- Competitivo, M. (2017, Marzo 16). *Gobierno de México*. Retrieved from Índice de Competitividad Global del Foro Económico Mundial: <https://www.gob.mx/se/mexicocompetitivo/articulos/indice-de-competitividad-global-del-foro-economico-mundial-99819?idiom=es>
- Correa, C. G., & Juan, D. P. (2012). Evaluación de los efecos del grado de apertura comercial en los diferentes períodos presidenciales en el creccimiento económico de Colombia (1970-2009)*. *Revista Panorama Económico*.
- Esguerra, M. d. (n.d.). El comercio registrado entre Colombia y Venezuela: Evolución y determinantes.
- Gonzalez, C. P., & Acosta, A. (2010). El comercio colombo-venezolano: características y evolución reciente. *Apuntes del CENES*, 123-162.
- Gutiérrez, A. (2017). Venezuela y Colombia: divergencias en las estrategias de desarrollo, controversias e integracion económica . *Universidad de los Andes*, 111-118.
- Jáuregui Alejandro. (2001, junio 20). *Bienes transables y bienes no transables*. Recuperado de <https://www.gestiopolis.com/bienes-transables-no-transables/>
- La tasa de cobertura y otros indicadores claves para el comercio exterior*. (2022). Retrieved from EAE bussines School : <https://retos-operaciones-logistica.eae.es/tasa-de-cobertura-otros-indicadores-claves-comercio-exterior/#:~:text=La%20tasa%20de%20cobertura%20se,las%20importaciones%20de%20un%20pa%C3%ADs.>
- López, J. F. (2020, marzo 01). *Tasa de interés / Tipo de interés*. Retrieved from Economipedia: <https://economipedia.com/definiciones/tipo-de-interes.html>
- Morgan, J. (2023). J.P. Morgan EMBI Global Diversified Index . *Global Index Research* .
- Mundo, B. N. (2022, Agosto 29). *Colombia y Venezuela: los momentos clave de una relación tumultuosa que ahora se reanuda*. Retrieved from BBC: <https://www.bbc.com/mundo/noticias-america-latina-62716220>

- News, C. (n.d.). *Conflicto en Colombia: antecedentes históricos y actores*. Retrieved from Cidob News:
https://www.cidob.org/publicaciones/documentacion/dossiers/dossier_proceso_de_paz_en_colombia/dossier_proceso_de_paz_en_colombia/conflicto_en_colombia_antecedentes_historicos_y_actores
- Ortiz, A. M. (2010). Relaciones entre Colombia y Venezuela Perspectivas de Conflicto y Paz. *Escuela de graduados en administración pública y política pública, campus ciudad de México*.
- París, C. d. (n.d.). *Consulado.gov.co*.
- Perú, B. C. (n.d.). *La Balanza Comercial en 2 minutos*.
- Qué es un conflicto social y qué efectos puede tener. (2018). *UNHCR ACNUR*.
- Roberto González Arana, H. G. (2014). Las relaciones Colombia-Venezuela: límites, desgolfización y securitización, tres variables en la política exterior binacional. *Memorias: Revista Digital de Historia y Arqueología desde el Caribe*.
- S, A. G., R, A. M., & Rosales, M. (2016). La integración económica entre Venezuela y Colombia: Evolución, Balanza y Perspectivas. *Paz Sin Fronteras*
- Trader.Studio* . (2015, Mayo). Retrieved from <https://traders.studio/comercio-bilateral/>
- Vida, C. P. (n.d.). *Frontera Terrestre Colombia - Venezuela*. Retrieved from Cancillería.gov.co:
<https://www.cancilleria.gov.co/politica/venezuela>

Anexos

	Año	Pais	BC	PEA	INF	PIB	VarPIB
1	2005	Colombia	1.07	20331544.00	0.05	145578.00	0.0483
2	2006	Colombia	1.00	20731417.00	0.04	161768.00	0.0672
3	2007	Colombia	0.98	21122374.00	0.06	206386.00	0.0674
4	2008	Colombia	0.99	21502749.00	0.07	242261.00	0.0328
5	2009	Colombia	1.05	21870465.00	0.04	232933.00	0.0114
6	2010	Colombia	1.04	22223180.00	0.02	286546.00	0.0449
7	2011	Colombia	1.10	22562493.00	0.03	335156.00	0.0695
8	2012	Colombia	1.07	22891020.00	0.03	370738.00	0.0391
9	2013	Colombia	1.04	23207542.00	0.02	382052.00	0.0513
10	2014	Colombia	0.90	23510698.00	0.03	381389.00	0.0450
11	2015	Colombia	0.70	23798940.00	0.05	293321.00	0.0296
12	2016	Colombia	0.74	24071813.00	0.08	283116.00	0.0209
13	2017	Colombia	0.86	24330229.00	0.04	311884.00	0.0136
14	2018	Colombia	0.86	24574841.00	0.03	334116.00	0.0256
15	2019	Colombia	0.79	24806315.00	0.04	323084.00	0.0319
16	2020	Colombia	0.75	25025354.00	0.03	270145.00	-0.0725
17	2021	Colombia	0.73	25232014.00	0.03	318610.00	0.1102
18	2022	Colombia	0.80	25425782.00	0.10	343683.00	0.0750
19	2005	Venezuela	2.32	11396255.00	0.16	145513.49	0.1030
20	2006	Venezuela	1.95	13014501.00	0.14	183477.52	0.0990
21	2007	Venezuela	1.48	14532721.00	0.19	229785.43	0.0880
22	2008	Venezuela	1.88	15857533.00	0.31	308104.77	0.0530
23	2009	Venezuela	1.41	11713585.00	0.27	271497.20	-0.0320
24	2010	Venezuela	1.60	12036526.00	0.28	285239.95	-0.0150
25	2011	Venezuela	1.78	12363213.00	0.26	332256.86	0.0420
26	2012	Venezuela	1.48	12690409.00	0.21	352652.27	0.0560
27	2013	Venezuela	1.55	13331080.00	0.41	334572.72	0.0130
28	2014	Venezuela	1.58	13642869.00	0.62	268678.35	-0.0390
29	2015	Venezuela	1.12	13948141.00	1.22	150117.02	-0.0620
30	2016	Venezuela	1.67	14244855.00	2.55	200850.29	-0.1700
31	2017	Venezuela	2.83	14811619.00	2.74	154055.84	-0.1570
32	2018	Venezuela	2.63	15083721.00	1300.60	153477.42	-0.1960
33	2019	Venezuela	2.89	15348834.00	95.86	145880.64	-0.3500
34	2020	Venezuela	2.63	15606735.00	29.60	134557.01	-0.2500
35	2021	Venezuela	2.86	16100889.00	15.88	110625.64	-0.1958
36	2022	Venezuela	3.87	16337939.00	1.86	91915.62	-0.1853

	EMBI	gae	mign	icb	Q	country
1	2.19	37.42	-41348.00	60.47	66.033	Colombia
2	2.19	39.64	-39142.00	60.47	82.053	Colombia
3	1.95	37.10	-49575.00	58.57	93.292	Colombia
4	4.98	39.17	-63246.00	57.76	115.232	Colombia
5	1.98	35.16	-46902.00	57.84	85.95	Colombia
6	1.72	34.26	-34185.00	57.91	109.609	Colombia
7	1.91	39.47	-46273.00	59.18	139.795	Colombia
8	1.12	38.84	-55913.00	60.04	134.242	Colombia
9	1.63	37.99	-64686.00	59.76	127.16	Colombia
10	1.96	37.49	-67516.00	59.90	118.987	Colombia
11	3.17	38.36	-41064.00	60.46	85.738	Colombia
12	2.25	36.20	79978.00	61.12	82.135	Colombia
13	1.73	35.28	415618.00	61.29	91.897	Colombia
14	2.28	36.53	494364.00	61.63	100	Colombia
15	1.61	37.56	395803.00	62.73	94.04	Colombia
16	2.06	34.13	229437.00	62.94	90.68	Colombia
17	3.53	40.25	211978.00	63.29	127.66	Colombia
18	3.69	48.63	252629.80	63.64	142.54	Colombia
19	35.00	60.13	-18400.00	46.45	66.033	Venezuela
20	35.00	58.67	-27239.00	46.45	82.053	Venezuela
21	5.23	56.20	-36052.00	54.13	93.292	Venezuela
22	18.64	51.83	-43636.00	51.91	115.232	Venezuela
23	10.41	38.52	-50286.00	50.91	85.95	Venezuela
24	11.14	46.14	-52784.00	49.66	109.609	Venezuela
25	12.69	49.64	-54377.00	49.78	139.795	Venezuela
26	7.86	50.40	-55130.00	50.11	134.242	Venezuela
27	11.41	54.28	-57815.00	49.40	127.16	Venezuela
28	24.57	48.09	-62437.00	47.87	118.987	Venezuela
29	28.07	99.74	-77421.00	47.38	85.738	Venezuela
30	23.16	59.41	-283326.00	47.15	82.135	Venezuela
31	31.71	67.15	-817764.00	46.14	91.897	Venezuela
32	68.45	68.49	-1356759.00	43.17	100	Venezuela
33	166.71	70.34	-976460.00	41.83	94.04	Venezuela
34	240.99	74.82	-525142.00	40.23	90.68	Venezuela
35	553.10	81.00	-525116.00	38.46	127.66	Venezuela
36	511.57	83.05	-605032.35	38.88	142.54	Venezuela

	X1	M1	TD1	ITCR1	RPINT1	TB	BCR	dummy11
1	21146.087	19798.905	.103	125.65	90.227134	1347.181	.0329022	0
2	24511.97	24534.002	.118	126.21	94.098178	-22.03211	-.0004492	0
3	30279.239	30807.387	.099	116.16	98.779228	-528.1481	-.0086459	0
4	36786.375	37152.392	.108	117.66	104.56466	-366.0162	-.0049503	0
5	32846.327	31181.279	.113	109.73	98.795332	1665.047	.0260051	0
6	39713.336	38153.974	.112	102.91	114.6623	1559.363	.0200259	0
7	56914.939	51556.49	.101	102.62	131.55521	5358.45	.0493996	1
8	60125.166	56102.148	.099	96.09	124.29256	4023.018	.0346134	1
9	58826.371	56620.327	.086	102.12	115.40752	2206.044	.0191088	1
10	54856.755	61087.815	.09	117.44	104.98296	-6231.061	-.0537417	1
11	36017.522	51598.04	.088	144.04	79.031325	-15580.52	-.1778282	1
12	31768.341	42849.436	.091	125.89	78.122197	-11081.09	-.1485048	1
13	38021.86	43972.263	.089	127.5	91.444269	-5950.402	-.0725711	1
14	41904.777	48944.671	.1	127.57	105.30884	-7039.894	-.0774897	1
15	39489.168	50270.765	.099	132.54	99.507336	-10781.6	-.1201159	1
16	31055.811	41185.407	.139	136.76	92.948598	-10129.6	-.1402191	1
17	41389.989	56648.799	.111	151.42	116.03481	-15258.81	-.1556405	1
18	56910.137	71446.374	.103	165.24	135.14534	-14536.24	-.1132489	1
19	55716	24008	.1225	101.64072	91.006042	31708	.3977222	0
20	65578	33583	.10025	100.30683	108.67711	31995	.3226571	0
21	70197	47397	.08425	95.542557	119.12678	22800	.1938874	0
22	96057	51193	.07325	89.695534	147.03049	44864	.3046791	0
23	58517.675	41611	.07775	100.35176	107.06254	16906.68	.1688495	0
24	66887	41734	.08575	90.287834	127.26302	25153	.2315666	0
25	93747	52575	.083	101.05252	233.38089	41172	.2813794	1
26	97877	65951	.08075	104.59778	213.8595	31926	.1948751	1
27	88753	57183	.07783475	85.4	188.96297	31570	.2163277	1
28	74676	47255	.07259741	89.3	160.23106	27421	.2248895	1
29	37236	33308	.071	100	107.15038	3928	.0556816	1
30	27403	16370	.075	100.3	108.64313	11033	.2520503	1
31	34030	12023	.0744535	90.4	116.83454	22007	.4778625	1
32	33677	12781.749	.07394635	91.3	122.47163	20895.25	.4497592	1
33	66124.704	43537.1	.11839269	98.3	119.49976	22587.6	.2059751	1
34	39041.182	18077.918	.24507091	108.2	114.83479	20963.26	.3670097	1
35	89397.168	57802.034	.51279295	108.8	190.7207	31595.13	.214642	1
36	91705.428	45962.877	.72210338	99.3	243.03084	45742.55	.3322664	1

	dummycol	tratamiento1	dummyven	tratamiento2	bc	pib	embi	bcr
1	1	0	0	0	.0658282	11.88847	.782695	.0323725
2	1	0	0	0	-.0008984	11.99392	.782695	-.0004493
3	1	0	0	0	-.0172922	12.2375	.6693513	-.0086835
4	1	0	0	0	-.0099006	12.39777	1.604542	-.0049626
5	1	0	0	0	.052022	12.35851	.684172	.0256728
6	1	0	0	0	.0400572	12.56565	.5420801	.019828
7	1	1	0	0	.0988798	12.72235	.6469043	.0482182
8	1	1	0	0	.0692544	12.82325	.113418	.0340278
9	1	1	0	0	.0382222	12.85331	.4897817	.0189285
10	1	1	0	0	-.1075871	12.85157	.6736789	-.0552397
11	1	1	0	0	-.3594781	12.58902	1.154302	-.1958059
12	1	1	0	0	-.2992223	12.55361	.8103701	-.1607614
13	1	1	0	0	-.1453978	12.65039	.5452966	-.0753391
14	1	1	0	0	-.1552907	12.71924	.8228017	-.0806567
15	1	1	0	0	-.2413973	12.68567	.4784057	-.1279651
16	1	1	0	0	-.2822981	12.50671	.7205483	-.1510776
17	1	1	0	0	-.3138317	12.67172	1.261193	-.169177
18	1	1	0	0	-.2274737	12.74747	1.306274	-.120191
19	0	0	1	0	.8418803	11.88802	3.555361	.3348439
20	0	0	1	0	.6692203	12.11985	3.555361	.2796426
21	0	0	1	0	.3927466	12.3449	1.654826	.1772147
22	0	0	1	0	.629339	12.6382	2.925377	.2659571
23	0	0	1	0	.3409643	12.51171	2.342337	.1560199
24	0	0	1	0	.4716885	12.56109	2.41084	.208287
25	0	0	1	1	.5783589	12.71366	2.54104	.2479372
26	0	0	1	1	.3947996	12.77324	2.061206	.1780417
27	0	0	1	1	.4396006	12.72061	2.434926	.1958362
28	0	0	1	1	.4576003	12.50127	3.201455	.2028506
29	0	0	1	1	.1114784	11.91917	3.334621	.0541866
30	0	0	1	1	.5152021	12.21031	3.142258	.2247825
31	0	0	1	1	1.040421	11.94507	3.456697	.3905968
32	0	0	1	1	.9687968	11.94131	4.226137	.3713975
33	0	0	1	1	1.061175	11.89054	5.116258	.1872885
34	0	0	1	1	.9677091	11.80974	5.484758	.3126256
35	0	0	1	1	1.05182	11.61391	6.315541	.1944494
36	0	0	1	1	1.352004	11.42863	6.237493	.2868815

	pea	itcr	rpint	tb	dlpib
1	16.82768	4.8335	4.50233	7.206511	.
2	16.84716	4.837947	4.544339	.	.1054512
3	16.86584	4.754969	4.592887	.	.243585
4	16.88369	4.767799	4.649806	.	.1602675
5	16.90065	4.698023	4.59305	7.418209	-.0392648
6	16.91665	4.633855	4.741992	7.352674	.2071482
7	16.9318	4.631033	4.879426	8.586617	.156697
8	16.94625	4.565285	4.822638	8.300036	.1008995
9	16.95999	4.626149	4.748469	7.699409	.0300611
10	16.97297	4.765928	4.653798	.	-.0017369
11	16.98515	4.970091	4.369844	.	-.2625523
12	16.99655	4.835409	4.358274	.	-.0354109
13	17.00723	4.848116	4.51573	.	.0967746
14	17.01723	4.848665	4.656898	.	.0688569
15	17.02661	4.886885	4.600231	.	-.0335759
16	17.0354	4.918228	4.532047	.	-.1789535
17	17.04362	5.020057	4.75389	.	.1650089
18	17.05127	5.107399	4.906351	.	.0757519
19	16.24879	4.621444	4.510926	10.36436	.
20	16.38157	4.608234	4.688381	10.37337	.2318234
21	16.49191	4.559572	4.780188	10.03456	.2250538
22	16.57915	4.496421	4.99064	10.71141	.2932939
23	16.27626	4.608682	4.673413	9.735523	-.1264881
24	16.30346	4.503003	4.846256	10.13277	.0493789
25	16.33024	4.61564	5.452672	10.62554	.1525776
26	16.35636	4.650122	5.365319	10.37121	.0595742
27	16.40561	4.447346	5.241551	10.35999	-.0526282
28	16.42873	4.492002	5.076617	10.2191	-.2193393
29	16.45086	4.60517	4.674233	8.27614	-.5820999
30	16.47191	4.608166	4.688068	9.308737	.2911447
31	16.51092	4.504244	4.760759	9.999162	-.2652447
32	16.52913	4.514151	4.807879	9.947325	-.0037617
33	16.54655	4.588024	4.783314	10.0252	-.0507647
34	16.56321	4.683981	4.743495	9.950575	-.0808007
35	16.59439	4.689511	5.25081	10.36079	-.1958361
36	16.609	4.598145	5.493188	10.73081	-.1852809

Complejidad Económica: Panorama Competitivo

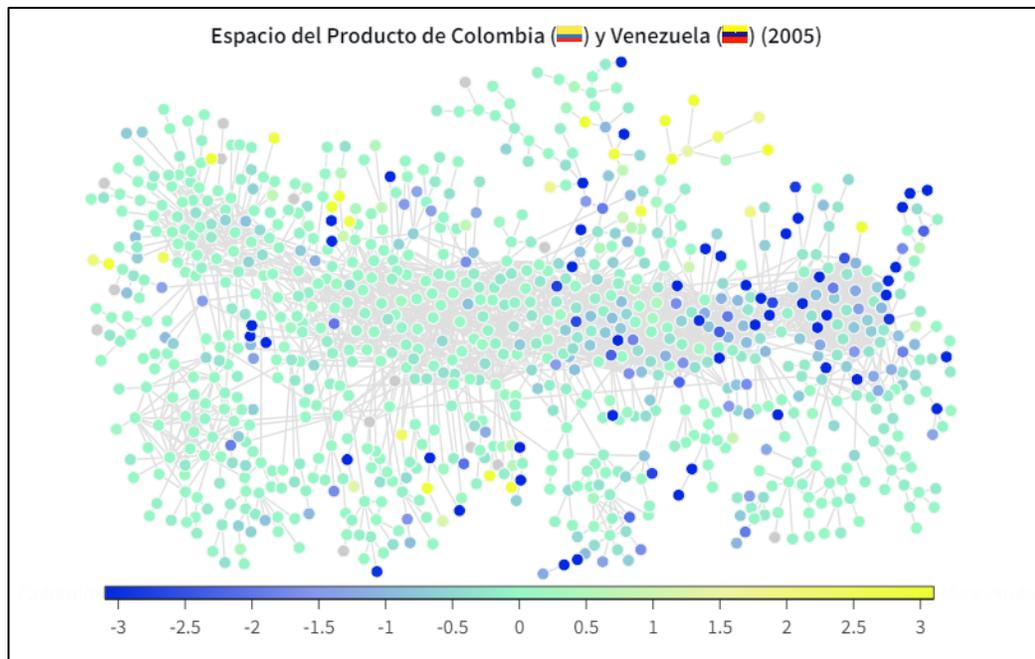


Ilustración 16 Panorama Competitivo (2005). Fuente: Imagen tomada de The Observatory of Economic Complexity con datos tomados de la ONU

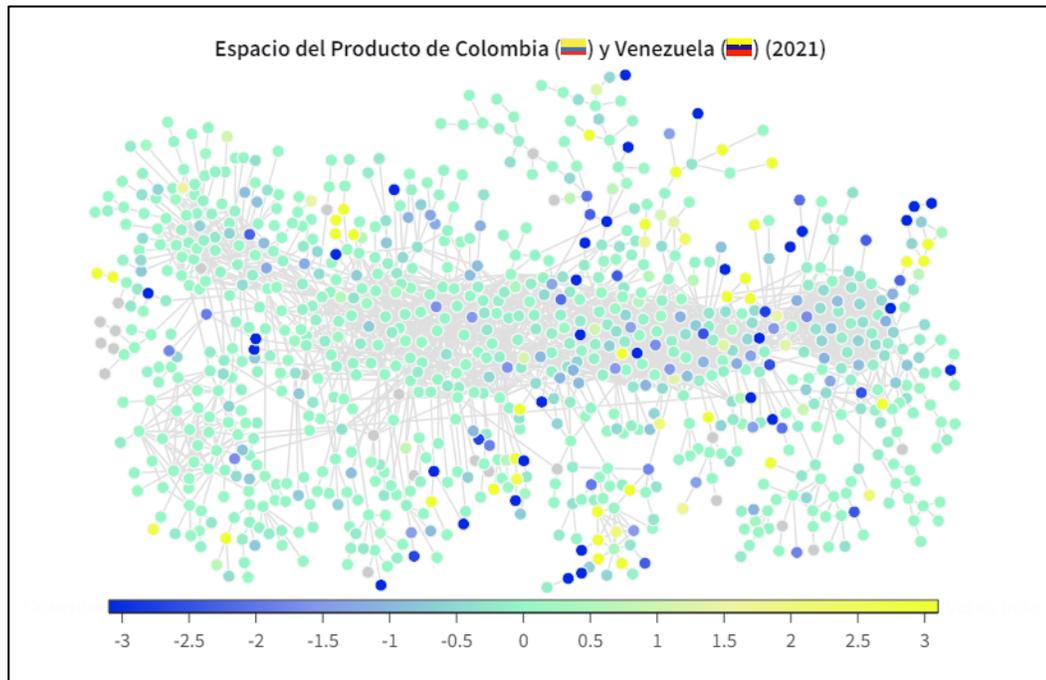


Ilustración 17 Panorama Competitivo (2021). Fuente: Imagen tomada de The Observatory of Economic Complexity con datos tomados de la ONU

La ventaja comparativa en el ámbito económico se define como la habilidad de un país para fabricar un bien o servicio a un costo inferior que otro país. La evaluación de esta ventaja se realiza mediante diversos indicadores, entre ellos el Índice de Complejidad Económica (ECI), desarrollado por el Observatorio de Complejidad Económica (OEC). Sin embargo, la inestabilidad política y social ha generado un ambiente desfavorable para la inversión y el desarrollo económico en Colombia, obstaculizando la diversificación de su economía y disminuyendo su complejidad.

Estos factores han resultado en la pérdida de la ventaja comparativa de Colombia frente a Venezuela en términos de complejidad económica. En 2005, Colombia tenía un ECI de 0,38, mientras que Venezuela registraba un ECI de 0,29. No obstante, para 2021, el ECI de Colombia había descendido a 0,14, mientras que el de Venezuela había aumentado a 0,06.

La disminución en la complejidad económica de Colombia ha impactado negativamente en su balanza comercial con Venezuela. En 2005, Colombia mantenía un superávit comercial con Venezuela de 1.200 millones de dólares, pero para 2021, este se transformó en un déficit comercial de 1.000 millones de dólares.

La raíz de este déficit radica en el incremento de las exportaciones venezolanas a Colombia, a la par que las exportaciones colombianas a Venezuela han experimentado una reducción significativa. En 2005, las exportaciones colombianas a Venezuela constituían el 2,5% del total de sus exportaciones; no obstante, para 2021, esta cifra se había reducido al 0,5%.

